

Progression des résultats au 30 septembre 2016 et confirmation des perspectives 2016 de croissance du résultat courant net

- Croissance du chiffre d'affaires de + 1,4 %
 - Apport des acquisitions réalisées en 2015
 - o Environnement de marché toujours contrasté
 - Evolution à périmètre et changes comparables : 2,3 %
- Progression du résultat opérationnel courant de + 8,0 %
 - Contribution des synergies issues des acquisitions
 - o Efficacité des programmes d'excellence opérationnelle
 - o Enrichissement de l'offre de produits
- Hausse du résultat courant net de + 5,6 %
- Confirmation des perspectives 2016 de croissance du résultat courant net comparable à celle du 1^{er} semestre

Pour Gilles Michel, Président-Directeur Général :

« Le résultat opérationnel courant a progressé de + 8,0 % au cours des neuf premiers mois de l'exercice, dans un environnement de marché toujours contrasté. Cette bonne performance est liée au renforcement de l'offre de produits de spécialités, à la montée en puissance des synergies issues des acquisitions et à l'efficacité des mesures de coûts. Sur la base des résultats des neuf permiers mois, Imerys confirme donc son objectif de croissance du résultat courant net pour l'ensemble de l'année 2016, qui devrait être comparable à celui du 1^{er} semestre, à conditions de marchés et environnement inchangés. »

Résultats consolidés non audités - en millions d'euros	9 mois 2015	9 mois 2016	% variation courante
Chiffre d'affaires	3 084,5	3 126,5	+ 1,4 %
Résultat opérationnel courant (1)	409,0	441,5	+ 8,0 %
Marge opérationnelle	13,3 %	14,1%	+ 0,8 pt
Résultat courant net, part du Groupe ⁽¹⁾	259,9	274,5	+ 5,6 %
Résultat courant net, part du Groupe par action (en euros) (2)	3,28	3,48	+ 6,2 %
Résultat net, part du Groupe	218,5	219,0	+ 0,2 %

⁽¹⁾ Dans l'ensemble du présent communiqué de presse, la mention " courant " signifie " av ant autres produits et charges opérationnels " tel que défini dans les notes annex es aux états financiers sur le compte de résultat consolidé

www.imerys.com Page 1 sur 11

⁽²⁾ Nombre moyen pondéré d'actions en circulation : 78 774 246 sur les 9 premiers mois de 2016 (79 204 998 sur les 9 premiers mois de 2015)



ANALYSE DES RESULTATS SUR LES 9 PREMIERS MOIS DE L'EXERCICE

CHIFFRE D'AFFAIRES DE 3 127 MILLIONS D'EUROS

Données trimestrielles non auditées (en millions d'euros)	Chiffre d'affaires 2015	Chiffre d'affaires 2016	Variation du chiffre d'affaires	Variation à PCC	dont effet Volume	dont effet Prix/Mix
1 ^{er} trimestre	973,6	1 038,1	+ 6,6 %	- 1,8 %	- 2,6 %	+ 0,8 %
2 ^{ème} trimestre	1 083,7	1 058,6	- 2,3 %	- 2,6 %	- 3,3 %	+ 0,8 %
1 ^{er} semestre	2 057,3	2 096,7	+ 1,9 %	- 2,2 %	- 3,0 %	+ 0,8 %
3 ^{ème} trimestre	1 027,2	1 029,8	+ 0,3 %	- 2,5 %	- 3,2 %	+ 0,7 %
Cumul 9 mois	3 084,5	3 126,5	+ 1,4 %	- 2,3 %	- 3,0 %	+ 0,7 %

Le **chiffre d'affaires** des 9 premiers mois 2016 s'élève à 3 126,5 millions d'euros. La hausse de + 1,4 % en variation courante par rapport à la même période de 2015 tient compte des éléments suivants :

- un effet de périmètre positif de + 136,0 millions d'euros (+ 4,4 %) qui comprend la consolidation des opérations de croissance externe réalisées en 2015 (S&B depuis mars 2015, ainsi que le carbonates de calcium précipité, kaolin hydraté pour papier et accessoires pour toiture depuis novembre 2015);
- un effet de change négatif de 22,6 millions d'euros (- 0,7 %), imputable notamment à l'appréciation de l'euro par rapport à un certain nombre de devises.

A périmètre et changes comparables, la variation du chiffre d'affaires est de - 2,3 % par rapport aux 9 premiers mois de 2015. Elle s'explique par la baisse d'un certain nombre de marchés, dont la sidérurgie et le papier, en partie atténuée par un effet prix-mix positif de + 0,7 %, soutenu par les produits nouveaux.

PROGRESSION DU RESULTAT OPERATIONNEL COURANT DE + 8,0 %

Données trimestrielles non auditées (en millions d'euros)	2015	2016	Variation
1 ^{er} trimestre	123,2	135,4	+ 9,9 %
Marge opérationnelle	12,7 %	13,0 %	+ 0,3 point
2 ^{ème} trimestre	150,8	157,7	+ 4,5 %
Marge opérationnelle	13,9 %	14,9 %	+ 1,0 point
1 ^{er} semestre	274,0	293,0	+ 6,9 %
Marge opérationnelle	13,3 %	14,0 %	+ 0,7 point
3 ^{ème} trimestre	135,0	148,5	+ 10,0 %
Marge opérationnelle	13,1%	14,4%	+ 1,3 point
Cumul sur 9 mois	409,0	441,5	+ 8,0 %
Marge opérationnelle	13,3%	14,1%	+ 0,8 point

Le **résultat opérationnel courant** s'établit à 441,5 millions d'euros au 30 septembre 2016, en hausse de + 8,0 % par rapport à la même période de 2015. Il comprend un effet de périmètre de + 14,2 millions d'euros lié à S&B et aux autres acquisitions réalisées fin 2015. Il inclut également un effet de change favorable de + 29,8 millions d'euros provenant en particulier de la dévaluation du real brésilien. Ce dernier aspect est à mettre en regard de l'impact négatif de - 13,4 millions d'euros sur les coûts, lié à l'inflation élevée au Brésil, pays à partir duquel le Groupe est exportateur.



Le résultat opérationnel courant progresse grâce au renforcement de l'offre de produits de spécialités, à la montée en puissance des synergies des acquisitions et à l'amélioration des coûts fixes et variables, soutenus par le programme d'excellence opérationnelle et la maîtrise des achats.

Dans ce contexte, la **marge opérationnelle** du Groupe, qui bénéficie également d'une évolution favorable du mix d'activité, s'améliore de + 80 points de base et s'établit à 14,1 % (13,3 % au 30 septembre 2015).

CROISSANCE DU RESULTAT COURANT NET DE + 5,6 %

Le **résultat courant net** augmente de + 5,6 % à 274,5 millions d'euros (259,9 millions d'euros au 30 septembre 2015). Il s'entend après prise en compte d'une charge financière de - 47,5 millions d'euros supérieure à celle des 9 premiers mois 2015 (- 39,5 millions d'euros), du fait de moindres gains sur changes et instruments financiers (- 2,0 millions d'euros contre + 10,6 millions d'euros sur les 9 premiers mois de 2015). Par contre, les frais financiers baissent légèrement à - 37,8 millions d'euros contre - 38,9 millions d'euros sur les 9 premiers mois de 2015. Par ailleurs, la charge d'impôts de - 117,2 millions d'euros (- 107,9 millions d'euros sur les 9 premiers mois de 2015) reflète un taux effectif d'imposition de 29,7 % (29,2 % sur les 9 premiers mois 2015).

Le résultat courant net par action progresse pour sa part de + 6,2 % à 3,48 euros du fait des rachats d'actions.

RESULTAT NET

Le **résultat net**, **part du Groupe**, s'établit à 219,0 millions d'euros (218,5 millions d'euros sur les 9 premiers mois de 2015) après prise en compte des autres produits et charges opérationnels, nets d'impôts.

Les autres produits et charges opérationnels nets d'impôts s'élèvent à - 55,5 millions d'euros contre - 41,4 millions d'euros au 30 septembre 2015. Ils portent sur plusieurs projets de restructuration notamment dans les Réfractaires Monolithiques et les Minéraux Réfractaires (incluant une dépréciation de 23 millions d'euros en Chine au troisième trimestre).

MAINTIEN D'UNE STRUCTURE FINANCIERE SOLIDE

La dette financière nette du Groupe s'établit à 1,5 milliard d'euros au 30 septembre 2016, stable par rapport au 30 juin 2016. Au 30 septembre 2016, le ratio de dette financière nette rapportée à l'EBITDA sur 12 mois glissants du Groupe s'élève à 1,9 x.



ACTIVITE DES BRANCHES SUR LES 9 PREMIERS MOIS DE L'EXERCICE

CHIFFRE D'AFFAIRES PAR BRANCHE D'ACTIVITE

Données non auditées (en millions d'euros)	9 mois 2015	9 mois 2016	Variation courante	Effet de périmètre	Effet de change	Variation à PCC
Solutions pour l'Energie & Spécialités	950,2	936,6	- 1,4 %	+ 4,3 %	- 1,4 %	- 4,3 %
Filtration & Additifs de Performance	809,6	852,3	+ 5,3 %	+ 6,6 %	- 1,1 %	- 0,2 %
Matériaux Céramiques	878,1	928,4	+ 5,7 %	+ 6,2 %	+ 0,0 %	- 0,6 %
Minéraux de Haute Résistance	486,2	446,4	- 8,2 %	- 2,6 %	- 0,2 %	- 5,4 %
Holding & Éliminations	(39,6)	(37,2)	-	-	-	-
Chiffre d'affaires consolidé	3 084,5	3 126,5	+ 1,4 %	+ 4,4 %	- 0,7 %	- 2,3 %

Solutions pour l'Energie & Spécialités

(30 % du chiffre d'affaires consolidé au 30 septembre 2016)

Données trimestrielles non auditées (en millions d'euros)	2015	2016	Variation courante	Variation à PCC
Chiffre d'affaires 1 ^{er} trimestre	312,5	300,8	- 3,7 %	- 6,8 %
Chiffre d'affaires 2 ^{ème} trimestre	323,5	316,2	- 2,3 %	- 2,9 %
Chiffre d'affaires 1 ^{er} semestre	636,0	617,0	- 3,0 %	- 4,8 %
Chiffre d'affaires 3 ^{ème} trimestre	314,1	319,6	+ 1,7 %	- 3,2 %
Chiffre d'affaires sur 9 mois	950,2	936,6	- 1,4 %	- 4,3 %

Le chiffre d'affaires de la branche **Solutions pour l'Energie & Spécialités** s'est élevé à 936,6 millions d'euros sur les 9 premiers mois de 2016. La variation courante de - 1,4 % intègre notamment un effet de périmètre positif de + 40,6 millions d'euros lié à la reprise des activités européennes de carbonate de calcium précipité de Solvay (novembre 2015), dont l'intégration se déroule conformément au plan, et un effet de change défavorable de - 13,4 millions d'euros.

A périmètre et changes comparables, l'évolution du chiffre d'affaires est de - 4,3 % par rapport à la même période de 2015, imputable essentiellement au recul du marché des réfractaires.

Les ventes de la division **Carbonates** ont profité du dynamisme des marchés nord américain et du Sud-Est asiatique ainsi que du développement des produits de spécialité. Le marché du papier a pour sa part poursuivi sa baisse. Par ailleurs, Imerys a créé au 1^{er} semestre FiberLean™ Technologies, coentreprise technologique détenue à parité avec Omya, pour promouvoir la recherche et le développement de la micro fibrille de cellulose dans un grand nombre d'applications et de secteurs.

Dans la division **Réfractaires Monolithiques**, contrairement à l'Inde et à l'Asie du Sud-Est qui restent dynamiques, le marché européen des réfractaires a souffert de la réduction des activités de maintenance industrielle, en particulier dans la sidérurgie. Dans ce contexte, le Groupe a complété son positionnement géographique en se portant acquéreur le 1^{er} septembre de la société SPAR, producteur de réfractaires monolithiques nord-américain, servant principalement les marchés de la pétrochimie, de la génération d'énergie,



du ciment et de l'incinération. Il a par ailleurs développé son offre de services en intégrant la société suédoise Fagersta Eldfasta depuis le 3 octobre, spécialisée dans l'installation de produits réfractaires.

La progression des ventes de la division **Graphite & Carbone** a été tirée par la croissance rapide du marché des batteries lithium-ion destinées à l'énergie mobile. Pour répondre à une demande dynamique, le Groupe a lancé un programme pluri-annuel d'investissements en recherche et développement, de renforcement de sa couverture géographique et d'accroissement de ses capacités industrielles et ressources minières (notamment à travers la coentreprise avec la société Gecko en Namibie).

Dans la division **Solutions pour l'Exploitation Pétrolière**, le Groupe s'est attaché à maintenir une présence industrielle et commerciale active dans un marché toujours faible. Sur l'ensemble de l'année, et à conditions de marché inchangées, le Groupe confirme que la contribution négative de cette division au résultat opérationnel courant du Groupe ne devrait pas être supérieure à celle de 2015 (- 27 millions d'euros).

Filtration & Additifs de Performance

(27 % du chiffre d'affaires consolidé au 30 septembre 2016)

Données trimestrielles non auditées (en millions d'euros)	2015	2016	Variation courante	Variation à PCC
Chiffre d'affaires 1 ^{er} trimestre	218,9	278,2	+ 27,1 %	+ 2,3 %
Chiffre d'affaires 2 ^{ème} trimestre	306,2	292,1	- 4,6 %	- 1,7 %
Chiffre d'affaires 1 ^{er} semestre	525,1	570,3	+ 8,6 %	+ 0,0 %
Chiffre d'affaires 3 ^{ème} trimestre	284,5	282,0	- 0,9 %	- 0,5 %
Chiffre d'affaires sur 9 mois	809,6	852,3	+ 5,3 %	- 0,2 %

Le chiffre d'affaires de la branche Filtration & Additifs de Performance s'est élevé à 852,3 millions d'euros sur les 9 premiers mois de 2016, en hausse de + 5,3 %. Il comprend un impact de change de - 9,3 millions d'euros et un effet périmètre de + 53,4 millions d'euros lié notamment à l'acquisition de S&B (mars 2015), dont le plan de synergies se déroule bien.

L'évolution du chiffre d'affaires à périmètre et changes comparables sur les 9 premiers mois de 2016 s'explique par le développement rapide des nouveaux produits qui est contrebalancé par la faiblesse de certains des marchés servis (sidérurgie et certains segments de la fonderie).

Les ventes de la division **Additifs de Performance** ont été soutenues par le développement des applications du talc et de la wollastonite (issue de S&B), en particulier pour les polymères dans le secteur de l'automobile. Par ailleurs, dans la cosmétique, le Groupe a obtenu le prix de l'innovation de l'Industrial Minerals Association (IMA) pour ImerCare, produit à base de perlite permettant de remplacer les micro billes de plastique utilisées dans les exfoliants.

La division **Filtration** a bénéficié de la bonne tenue de la consommation courante et du secteur des produits thérapeutiques, ainsi que du développement des nouveaux segments.

La division **Métallurgie**, présente dans la fonderie, la sidérurgie et la construction, a amélioré sa structure de coûts et enrichi son offre de produits.



Matériaux Céramiques

(29 % du chiffre d'affaires consolidé au 30 septembre 2016)

Données trimestrielles non auditées (en millions d'euros)	2015	2016	Variation courante	Variation à PCC
Chiffre d'affaires 1 ^{er} trimestre	291,0	323,2	+ 11,1 %	+ 2,8 %
Chiffre d'affaires 2 ^{ème} trimestre	301,4	311,4	+ 3,3 %	- 2,3 %
Chiffre d'affaires 1 ^{er} semestre	592,4	634,6	+ 7,1 %	+ 0,2 %
Chiffre d'affaires 3 ^{ème} trimestre	285,8	293,8	+ 2,8 %	- 2,1 %
Chiffre d'affaires sur 9 mois	878,1	928,4	+ 5,7 %	- 0,6 %

Le **chiffre d'affaires** de la branche **Matériaux Céramiques** s'est élevé à 928,4 millions d'euros. La variation courante de + 5,7 % par rapport aux 9 premiers mois 2015 intègre un impact périmètre de + 54,9 millions d'euros, notamment lié à la reprise de l'activité Kaolin hydraté de BASF aux Etats-Unis et à l'acquisition des accessoires de toiture de Matisco dans la division Toiture en novembre 2015. Il tient compte d'un effet de change de + 0,2 million d'euros.

A périmètre et changes comparables, le chiffre d'affaires baisse légèrement par rapport aux 9 premiers mois 2015.

Dans la division **Toiture**, la reprise du marché français des tuiles en terre cuite ne s'est pas concrétisée (marché en baisse de - 0,5 % sur les 9 premiers mois de 2016⁽¹⁾). Les mises en chantier de logements individuels se sont inscrites en très légère hausse alors que le marché de la rénovation a été atone sur la période.

Les ventes de la division **Kaolin** ont continué à être impactées par le recul du marché du papier, en partie compensé par les développements dans les applications de spécialités (caoutchoucs, plastiques, peintures, joints et adhésifs...).

L'activité de la division **Céramiques** a été solide, grâce à la poursuite de son repositionnement géographique vers les zones en croissance. Le troisième trimestre a aussi été marqué par la cession d'un site industriel en Espagne au groupe de minéraux industriels espagnol Samca et la signature concomitante d'accords de distribution exclusifs en Espagne et à l'international (juillet 2016).

-

¹ Source : Fédération Française des Tuiles et Briques : flash septembre 2016



Minéraux de Haute Résistance

(14 % du chiffre d'affaires consolidé au 30 septembre 2016)

Données trimestrielles non auditées (en millions d'euros)	2015	2016	Variation courante	Variation à PCC
Chiffre d'affaires 1 ^{er} trimestre	165,3	148,3	- 10,3 %	- 6,4 %
Chiffre d'affaires 2 ^{ème} trimestre	165,0	151,5	- 8,1 %	- 4,4 %
Chiffre d'affaires 1 ^{er} semestre	330,3	299,8	- 9,2 %	- 5,4 %
Chiffre d'affaires 3 ^{ème} trimestre	156,0	146,5	- 6,0 %	- 5,5 %
Chiffre d'affaires sur 9 mois	486,2	446,4	- 8,2 %	- 5,4 %

Le **chiffre d'affaires** de la branche **Minéraux de Haute Résistance** s'est élevé à 446,4 millions d'euros. En variation courante, il baisse de - 8,2 % par rapport aux 9 premiers mois 2015 et intègre pour - 12,7 millions d'euros un effet de périmètre principalement lié à la cession d'une activité de négoce de minéraux aux Etats-Unis à la fin du mois de juin 2015. A périmètre et changes comparables, le recul des ventes de - 5,4 % est principalement imputable au marché des réfractaires.

Dans ce contexte, le Groupe a poursuivi la restructuration du dispositif industriel de sa division **Minéraux Réfractaires**, en particulier en Chine.

Dans la division **Minéraux Fondus**, les produits d'alumine fondue et de zircone de spécialités ont été mieux orientés, et la montée en puissance de l'usine de Bahreïn a permis au Groupe d'étendre sa couverture géographique.

Imerys doit recevoir demain l'accord de la Commission Européenne pour l'acquisition auprès du Groupe Alteo des activités de production d'alumines de spécialités sous réserve d'un engagement de céder celle de l'usine de La Bâthie (France). Les opérations qui seraient ultimement conservées par Imerys réalisent un chiffre d'affaires d'environ 50 millions d'euros, et emploient 150 personnes. Cette opération permettrait à Imerys d'élargir et d'optimiser son offre de produits, est soumise à l'information – consultation des instances représentatives du personnel, et devrait être clôturée d'ici la fin de l'année.



Agenda financier 2017

16 février	Résultats de l'exercice 2016
28 avril	Résultats du 1 ^{er} trimestre 2017
3 mai à 11h00	Assemblée Générale des Actionnaires
28 juillet	Résultats du 1 ^{er} semestre 2017
31 octobre	Résultats du 3 ^{ème} trimestre 2017

Ces dates sont données à titre d'information et sont susceptibles d'être mises à jour sur le site Internet du Groupe à l'adresse **www.imerys.com**, sous la rubrique *Investisseurs & Analystes / Agenda financier*.

Conférence téléphonique

Le communiqué de presse est disponible sur le site Internet du Groupe *www.imerys.com*, et accessible depuis la page d'accueil, dans la rubrique *Actualités*. Les résultats au 30 septembre 2016 seront commentés au cours d'une conférence téléphonique, le vendredi 28 octobre 2016, à 10h00 (heure de Paris). Cette conférence sera retransmise en direct sur le site Internet du Groupe *www.imerys.com*.

Leader mondial des spécialités minérales pour l'industrie, avec un chiffre d'affaires de 4 milliards d'euros et 16 000 salariés, Imerys offre des solutions fonctionnelles à haute valeur ajoutée à un grand nombre de secteurs, des industries de procédés aux biens de consommation ou aux produits pour la construction. Le Groupe mobilise sa connaissance des applications, son expertise technologique et sa maîtrise des sciences des matériaux pour valoriser ses ressources minérales, développer des formulations ou produire des minéraux de synthèse. Ceux-ci apportent des propriétés essentielles aux produits de ses clients et à leurs performances, telles que réfractarité, dureté, conductivité, opacité, durabilité, pureté, légèreté, filtration, absorption, ou hydrophobie. Imerys s'inscrit dans une volonté affirmée de développement responsable en particulier pour contribuer à l'émergence de produits et procédés respectueux de l'environnement.

Des informations plus complètes sur Imerys peuvent être obtenues sur son site Internet (www.imerys.com), rubrique Information Réglementée, notamment dans son Document de Référence déposé auprès de l'Autorité des marchés financiers le 17 mars 2016 sous le numéro D.16-0153 (également disponible sur le site Internet de l'Autorité des marchés financiers, www.amf-france.org). Imerys attire l'attention des investisseurs sur le chapitre 4 "Facteurs de risques et Contrôle Interne" du Document de Référence.

Avertissement sur les prévisions et les informations prospectives: Les déclarations présentées dans ce document contiennent des prévisions et des informations prospectives. Les investisseurs sont alertés sur le fait que ces prévisions et informations prospectives sont soumises à de nombreux risques et incertitudes (difficilement prévisibles et généralement en dehors du contrôle d'Imerys), qui peuvent impliquer que les résultats et développements effectivement réalisés diffèrent significativement de ceux qui sont exprimés ou induits.

Relations Analystes/Investisseurs :	Contacts Presse :
Vincent Gouley - + 33 (0)1 49 55 64 69	Vincent Gouley - + 33 (0)1 49 55 64 69
finance@imerys.com	Philémon Tassel - + 33 (0)6 30 10 96 11
	Sarah Fornier - + 33 (0)7 87 40 83 50



ANNEXES AUX RESULTATS AU 30 SEPTEMBRE 2016

(Données trimestrielles non auditées)

1. ELEMENTS DE CHIFFRE D'AFFAIRES CONSOLIDE

Chiffre d'affaires par branche (en millions d'euros)	T1 2015	T2 2015	T3 2015	T4 2015	T1 2016	T2 2016	T3 2016
Solutions pour l'Energie & Spécialités	312,5	323,5	314,1	303,0	300,8	316,2	319,6
Filtration & Additifs de Performance	218,9	306,2	284,5	271,9	278,2	292,1	282,0
Matériaux Céramiques	291,0	301,4	285,8	294,2	323,2	311,4	293,8
Minéraux de Haute Résistance	165,3	165,0	156,0	143,1	148,3	151,5	146,5
Holding & Éliminations	(14,1)	(12,4)	(13,2)	(10,2)	(12,4)	(12,6)	(12,1)
Total	973,6	1 083,7	1 027,2	1 002,2	1 038,1	1 058,6	1 029,8

Chiffre d'affaires par branche (en millions d'euros)	T3 2015	T3 2016	Variation courante	Effet de périmètre	Effet de change	Variation à PCC
Solutions pour l'Energie & Spécialités	314,1	319,6	+ 1,7 %	+ 4,5 %	+ 0,5 %	- 3,2 %
Filtration & Additifs de Performance	284,5	282,0	- 0,9 %	+ 0,1 %	- 0,5 %	- 0,5 %
Matériaux Céramiques	285,8	293,8	+ 2,8 %	+ 3,7 %	+ 1,2 %	- 2,1 %
Minéraux de Haute Résistance	156,0	146,5	- 6,0 %	- 0,7 %	+ 0,1 %	- 5,5 %
Holding & Éliminations	(13,2)	(12,1)	n.s.	n.s.	n.s.	n.s.
Total	1 027,2	1 029,8	+ 0,3 %	+ 2,3 %	+ 0,4 %	- 2,5 %

Chiffre d'affaires par destination géographique (en millions d'euros)	Chiffre d'affaires 9 mois 2016	Variation 9 mois 16 vs. 9 mois 15 (variation courante)	consolidé	%chiffre d'affaires consolidé 9 mois 16
Europe de l'Ouest	1 361,2	+ 0,6%	44 %	44%
dont France	363,5	+ 2,9 %	11 %	12%
Etats-Unis / Canada	771,3	+ 1,0%	25 %	25%
Pays émergents	830,2	+ 1,2 %	27 %	26%
Japon / Australie	163,8	+ 11,6 %	4 %	5%
Total	3 126,5	+ 1,4 %	100 %	100%



2. INDICATEURS CLES DE RESULTAT

(en millions d'euros)	T3 2015	T3 2016	Variation
Chiffre d'affaires	1 027,2	1 029,8	+ 0,3 %
Résultat opérationnel courant	135,0	148,5	+ 10,0 %
Résultat financier	(16,0)	(18,4)	
Impôts courants	(33,8)	(39,1)	
Minoritaires	-	(0,4)	
Résultat courant net, part du Groupe	85,2	90,6	+ 6,3 %
Autres produits et charges opérationnels, nets	(11,9)	(29,7)	
Résultat net, part du Groupe	73,3	60,9	- 16,9 %

(en millions d'euros)	9 mois 2015	9 mois 2016	Variation
Chiffre d'affaires	3 084,5	3 126,5	+ 1,4 %
Résultat opérationnel courant	409,0	441,5	+ 8,0 %
Résultat financier courant	(39,5)	(47,5)	
Impôts courants	(107,9)	(117,2)	
Minoritaires	(1,7)	(2,3)	
Résultat courant net, part du Groupe	259,9	274,5	+ 5,6 %
Autres produits et charges opérationnels, nets	(41,4)	(55,5)	
Résultat net, part du Groupe	218,5	219,0	+ 0,2 %



3. GLOSSAIRE

- «A PCC» signifie : «à périmètre et changes comparables».
 - Le retraitement de l'effet change consiste à calculer aux taux de change de l'année précédente les agrégats de l'année en cours.. L'impact des instruments de change qualifiés d'instruments de couverture est pris en compte dans les données courantes.
 - Le retraitement de périmètre des entités entrantes consiste :
 - pour les entrées de périmètre de l'année en cours à retrancher la contribution de l'acquisition des agrégats de l'année en cours ;
 - pour les entrées de périmètre de l'année précédente, à retrancher la contribution de l'acquisition du 1^{er} janvier de l'année en cours jusqu'au dernier jour du mois de l'année en cours où a été réalisée l'acquisition l'année précédente.
 - Le retraitement des entités sortantes consiste :
 - pour les sorties de périmètre de l'année en cours, à retrancher les contributions de l'entité sortie aux agrégats de l'année précédente à compter du 1er jour du mois de cession ;
 - pour les sorties de périmètre de l'année précédente, à retrancher les contributions de l'entité sortie aux agrégats de l'année précédente.
- L'effet Volume correspond à la somme de la variation des volumes de ventes de chaque division entre l'année en cours et l'année précédente, valorisée au prix moyen de vente de l'année précédente.
- L'effet Prix-Mix correspond à la somme de la variation des prix moyens par famille de produits de chaque division entre l'année en cours et l'année précédente, appliquée aux volumes de l'année en cours.
- «Résultat opérationnel courant» signifie résultat opérationnel avant autres produits et charges opérationnels.
- «Résultat courant net» signifie résultat net part du Groupe, avant autres produits et charges opérationnels nets.