

# Résultats du premier trimestre 2022

---

29 avril 2022

Alessandro Dazza – Directeur général

Sébastien Rouge – Directeur financier

# Disclaimer

Des informations plus complètes sur Imerys peuvent être obtenues sur son site Internet ([www.imerys.com](http://www.imerys.com)), rubrique Information Réglementée, notamment dans son Document d'Enregistrement Universel déposé auprès des 'Autorité des Marchés Financiers le 22 mars 2022 sous le numéro D.22-0131. Imerys attire l'attention des investisseurs sur le chapitre "Facteurs de risques et Contrôle Interne" de son Document d'Enregistrement Universel.

Le présent document contient des prévisions et des informations prospectives. Les investisseurs sont alertés sur le fait que ces prévisions et informations prospectives sont soumises à de nombreux risques et incertitudes (difficilement prévisibles et généralement en dehors du contrôle d'Imerys), qui peuvent impliquer que les résultats et développements effectivement réalisés diffèrent significativement de ceux qui sont exprimés ou induits.

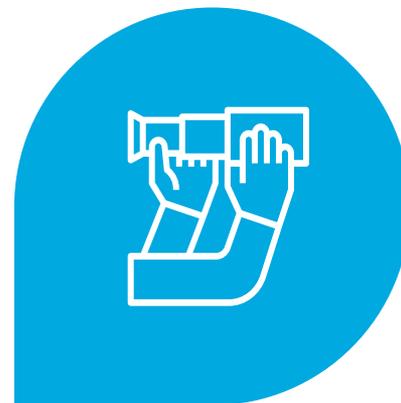
Crédits photographiques: Photothèque Imerys, Droits Réservés, xxx.



**Faits marquants**



**Résultats  
financiers**



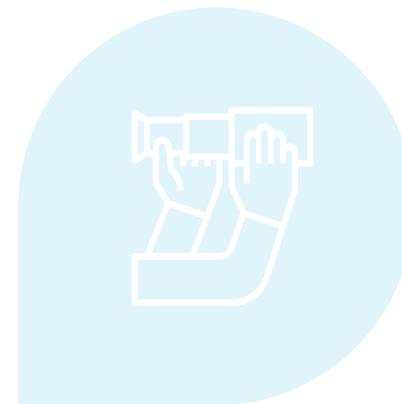
**Conclusion**



**Faits marquants**



**Résultats  
financiers**



**Conclusion**

# Solide performance au premier trimestre 2022

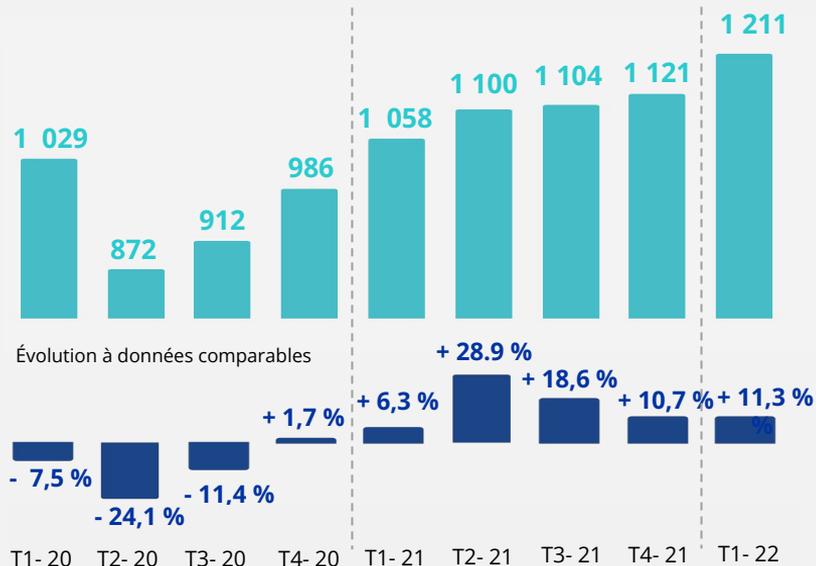
- Maintien d'une bonne dynamique de croissance du chiffre d'affaires dans un contexte difficile
- Effet prix positif : + 12 % au T1 par rapport à l'année dernière dans un environnement fortement inflationniste
- Les prix de vente et la gestion des coûts permettent de faire progresser l'EBITDA courant à 189 millions d'euros (+ 3,4 % par rapport à l'année dernière)
- Résultat courant net à 76 millions d'euros (+ 3,9 % par rapport à l'exercice précédent)



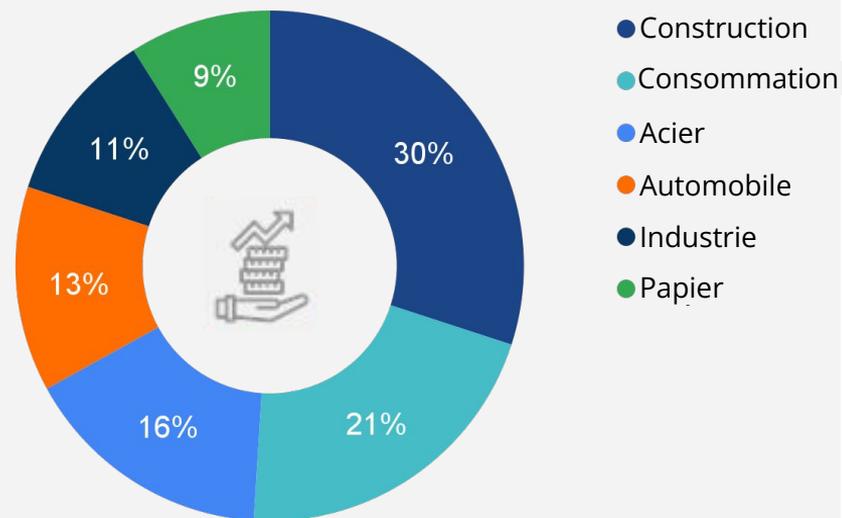
Remarque : Veuillez consulter le glossaire en annexe pour la définition des mesures alternatives de performance

# Croissance organique de + 11 % soutenue par l'effet prix

Chiffre d'affaires (M€) et variation à données comparables<sup>(1)</sup> par rapport à l'exercice précédent (%)



Chiffre d'affaires d'Imerys par marché final



Données 2021

(1) Voir le glossaire en annexe pour la définition des Indicateurs Alternatifs de Performance

# Tendances des marchés finaux au premier trimestre 2022 (1/3)

## Construction



### Construction<sup>(1)</sup>

	T4- 21 vs. T4- 20	T1- 22 vs. T1- 21
<b>Europe</b>	+ 2 %	+ 3 %
<b>Am. du Nord</b>	- 2 %	- 4 %
<b>Asie<sup>(3)</sup></b>	- 1 %	+ 2 %
<b>Monde</b>	+ 1 %	+ 1 %

- **Croissance toujours positive, quoique moins forte**
- Pénurie de main d'œuvre et de matières premières en Europe
- Impact positif du plan d'infrastructure aux États-Unis compensé par la baisse du logement résidentiel (en raison de la réduction des mesures de relance budgétaire et de l'inflation des prix de l'immobilier)

## Acier



### Production d'acier<sup>(2)</sup>

	T4- 21 vs. T4- 20	T1- 22 vs. T1- 21
<b>Europe</b>	+ 3 %	- 2 %
<b>Am. du Nord</b>	+ 14 %	+ 1 %
<b>Asie<sup>(3)</sup></b>	- 17 %	- 6 %
<b>Monde</b>	- 7 %	- 5 %

- **Europe et États-Unis : trimestre atone du fait de la hausse des coûts de l'énergie**
- La réduction des exportations d'acier de Russie et d'Ukraine devrait profiter aux producteurs du reste du monde
- L'Asie est toujours impactée par la baisse de la production chinoise due aux difficultés des sidérurgistes locaux

Source : (1) IHS; (2) Worldsteel Association (3) Incluant la Chine

# Tendances des marchés finaux au premier trimestre 2022 (2/3)

## Automobile



### Production automobile<sup>(1)</sup>

	T4- 21 vs. T4- 20	T1- 22 vs. T1- 21
Europe	- 25 %	- 13 %
Am. du Nord	- 14 %	- 3 %
Asie <sup>(3)</sup>	- 4 %	- 2 %
Monde	- 10 %	- 5 %

- Les **problèmes d'approvisionnement** persistent à l'échelle mondiale, dans une moindre mesure en Chine, qui bénéficie de la production locale de composants électroniques
- La production automobile européenne est **durement touchée par le conflit en Ukraine**, perturbant l'approvisionnement en câbles et autres composants électroniques et pesant sur le pouvoir d'achat des ménages

## Papier



### Production de papier <sup>2)</sup>

	T4- 21 vs. T4- 20	T1- 22 vs. T1- 21
Europe	+ 5 %	- 5 %
USA	- 3 %	- 1 %
Inde	+ 5 %	+ 8 %

- **Inflation des coûts et problèmes de production** affectant l'industrie
- **Difficultés croissantes en Europe** imputables au conflit en Ukraine et à des grèves dans certaines papeteries
- **Reprise robuste après la pandémie confirmée en Asie**

Source : (1) Construction: OE (2) Eurograph, P&P Council, Risi (3) Incluant la Chine.

# Tendances des marchés finaux au premier trimestre 2022 (3/3)

## Biens de consommation



### PNB <sup>(1)</sup>

	T4- 21 vs. T4- 20	T1- 22 vs. T1- 21
Europe	+ 5 %	+ 6 %
Am. du Nord	+ 6 %	+ 4 %
Asie <sup>(3)</sup>	+ 6 %	+ 5 %
Monde	+ 5 %	+ 4 %

- **Demande soutenue à l'échelle mondiale**
- L'accumulation d'incertitudes au 1er trimestre (guerre en Ukraine, épidémie de Covid-19, accélération de l'inflation) pourrait avoir un impact sur la consommation des ménages pour le reste de l'année

## Energie & Electronique



### Energie, électronique grand public, véhicules électriques <sup>(2)</sup>

	T4- 21 vs. T4- 20	T1- 22 vs. T1- 21
Europe	+ 4 %	+ 4 %
Am. du Nord	+ 6 %	+ 6 %
Asie <sup>(3)</sup>	+ 18 %	+ 19 %
Monde	+ 12 %	+ 11 %

- **Énergie : marché dynamique**, dans un contexte d'explosion des prix de l'énergie et de ruptures d'approvisionnement
- **Electronique & véhicules électriques (VE) : forte croissance dans toutes les zones géographiques**, alimentée par l'essor de la production de VE

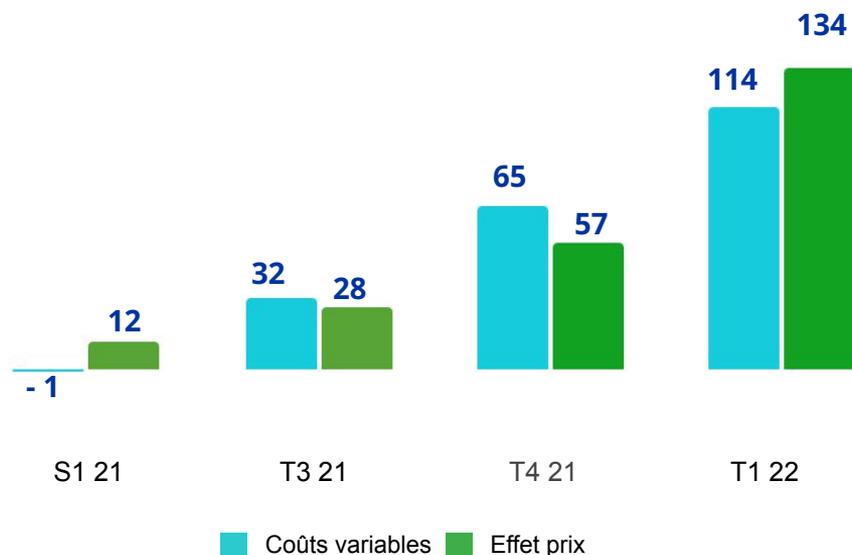
Sources : (1); Oxford economics

(2) IHS, Oxford Economics, Group estimates

(3) Y compris China

# Accélération des augmentations de prix de vente pour couvrir la hausse de l'inflation

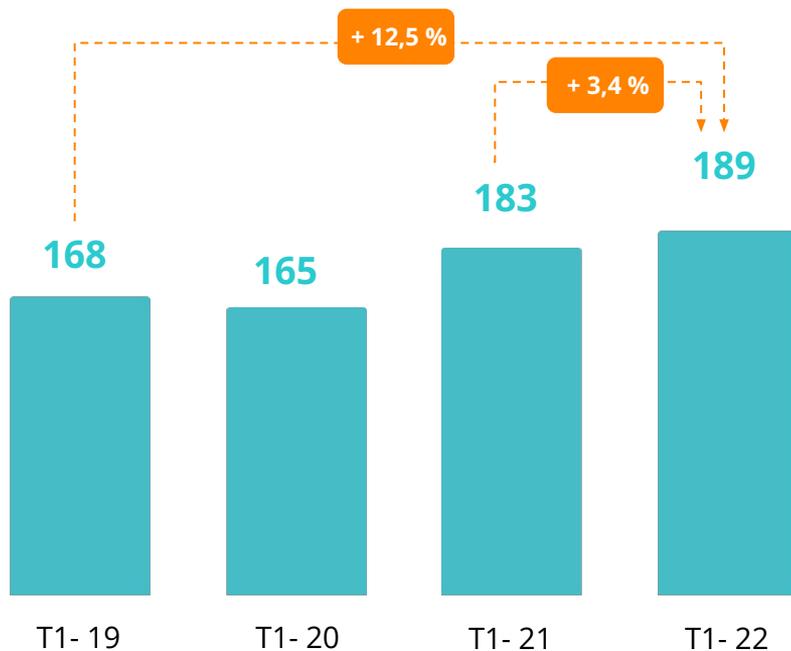
Contribution de l'effet prix à l'EBITDA courant et évolution des coûts variables (M€, par rapport à l'exercice précédent)



- Discipline en matière de prix, économies sur les achats et couverture de certains coûts de production pour soutenir la rentabilité d'Imerys
- Accélération des hausses de prix et application de surtaxes spécifiques pour compenser l'inflation
- Mise en place d'une tarification trimestrielle et non plus annuelle

# Augmentation de l'EBITDA courant à 189 millions d'euros

## EBITDA courant<sup>(1)</sup> (M€)



- Amélioration continue de l'EBITDA courant dans la durée
- Résilience du modèle d'affaires en période de crise

(1) Voir le glossaire en annexe pour la définition des Indicateurs Alternatifs de Performance



Faits marquants



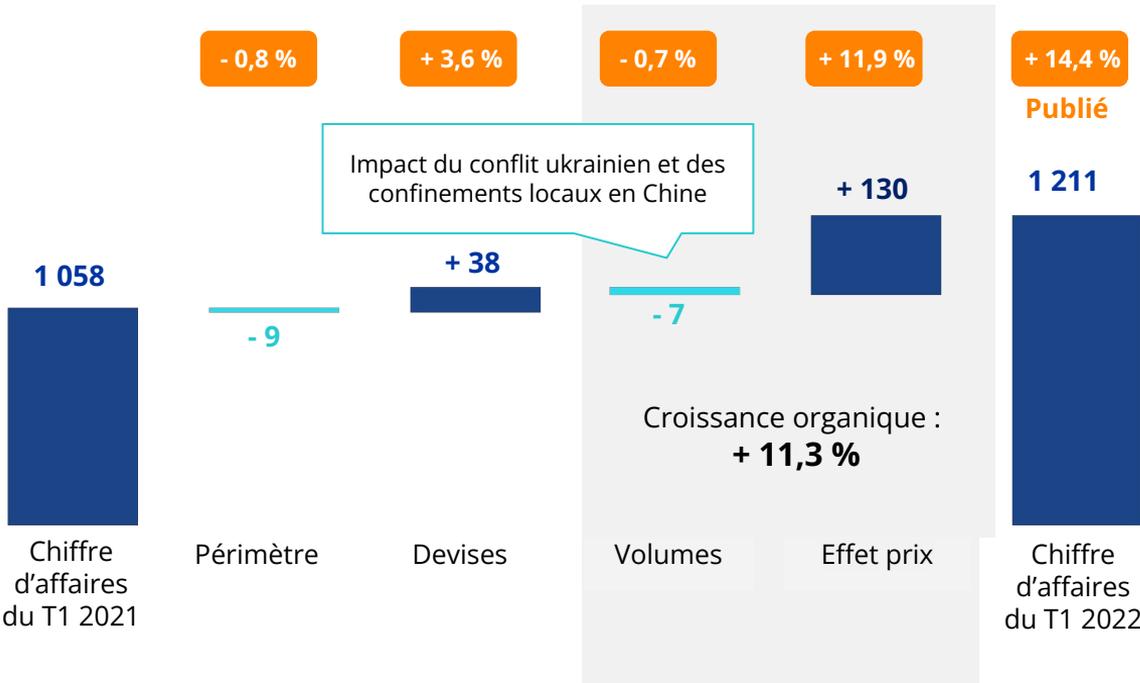
Résultats  
financiers



Conclusion

# Un nouveau trimestre de croissance

(M€)



# Minéraux de Performance : bon niveau d'activité dans la construction et les biens de consommation

	T1 2021	T1 2022	Variation organique vs T1 2021	Variation publiée Vs. T1 2021
CA Amériques	231	262	+ 6,3 %	+ 13,4 %
CA Europe, Moyen-Orient et Afrique (EMEA)	283	310	+ 8,4 %	+ 9,7 %
CA Asie-Pacifique (APAC)	130	141	+ 3,5 %	+ 8,6 %
Eliminations	(48)	(55)	-	-
<b>Chiffre d'affaires (CA) total</b>	<b>596</b>	<b>659</b>	<b>+ 6,5 %</b>	<b>+ 10,4 %</b>

- Tendances favorables dans toutes les zones géographiques, malgré des problèmes logistiques persistants, en particulier dans le fret maritime
- Bon niveau de l'activité dans les marchés liés à la consommation courante et la construction
- Ventes en Europe affectées par les difficultés d'approvisionnement en câbles résultant du conflit en Ukraine, qui viennent s'ajouter à la pénurie mondiale de semi-conducteurs dans le secteur automobile
- Forte croissance de la demande liée aux véhicules électriques et à l'électronique (graphite synthétique et noir de carbone pour les batteries Li-Ion)
- Amélioration de la demande de papier et de carton en Asie

# Solutions et Matériaux de Haute Température : croissance organique soutenue par les augmentations de prix

	T1 2021	T1 2022	Variation organique vs T1 2021	Variation publiée vs. T1 2021
CA Solutions de Haute Température	187	223	+ 16,6 %	+ 19,1 %
CA Réfractaires, Abrasifs & Construction	295	355	+ 17,4 %	+ 20,4 %
Eliminations	(12)	(15)	-	-
Chiffre d'affaires total	<b>470</b>	<b>563</b>	<b>+ 17,0 %</b>	<b>+ 19,9 %</b>

- Croissance organique soutenue par les augmentations de prix et un bon niveau de la demande
- Les marchés sous-jacents se tiennent bien, malgré les perturbations dans la chaîne d'approvisionnement et les pressions inflationnistes
- Trimestre record pour Haznedar en Turquie (HTS), montée en puissance de la nouvelle usine de réfractaires et liants de spécialités en Inde (RAC)

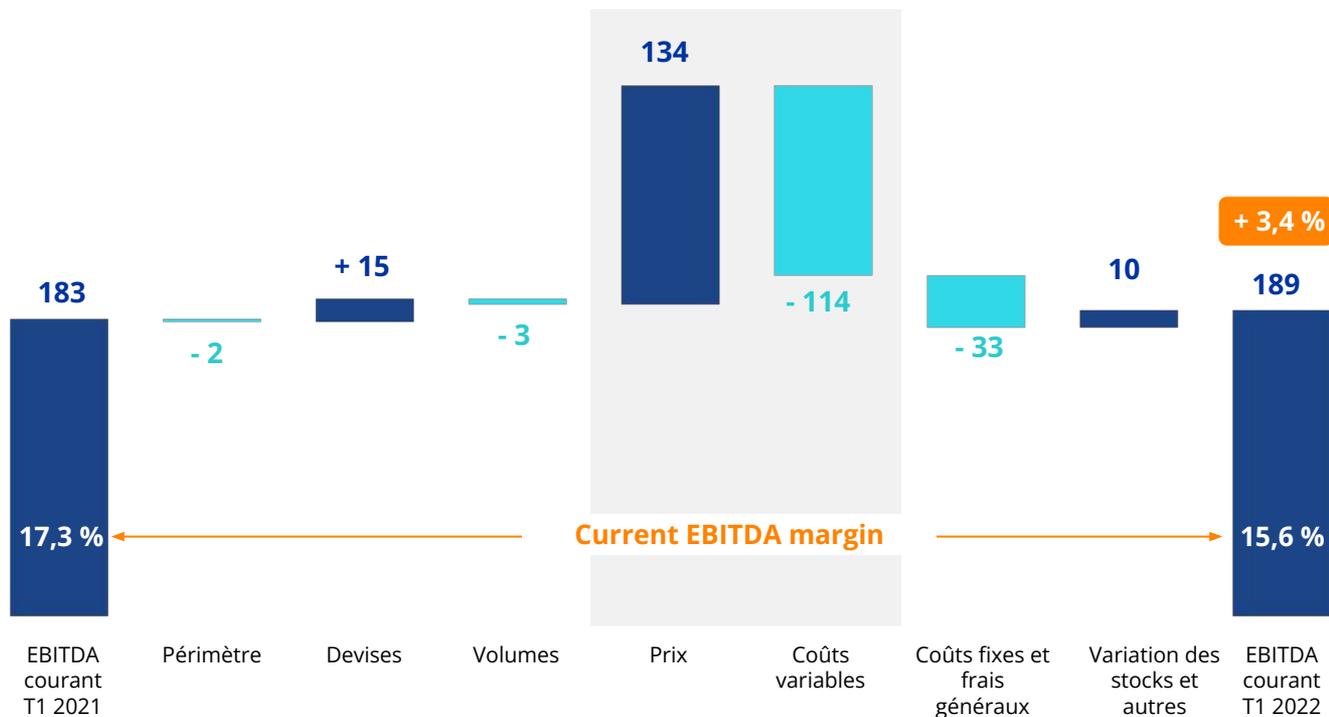
# Impact direct limité du conflit en Ukraine

	Impact	Actions
Opérations et employés en Ukraine	<ul style="list-style-type: none"><li>• Suspension de la production sur deux sites en Ukraine : 20 M€ de chiffre d'affaires et 240 collaborateurs</li><li>• Valeur de l'actif du bilan : 18 M€ (31 déc. 2021)</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Priorité donnée à la sécurité et au soutien des équipes locales et des familles</li><li>• Évacuation des employés vers l'Autriche : logement temporaire, scolarisation, offres d'emplois</li><li>• 200 000 € versés à la Croix-Rouge pour l'aide humanitaire à la population locale</li></ul>
Activités commerciales en Russie	<ul style="list-style-type: none"><li>• Aucune présence industrielle en Russie, seulement une activité administrative et commerciale</li><li>• Environ 50 M€ de chiffre d'affaires en Russie (1 % du C.A. consolidé)</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Application immédiate des sanctions économiques internationales contre la Russie</li><li>• Décision de cesser toute activité en Russie</li><li>• Soutien apporté aux employés locaux</li></ul>
Inflation des coûts de l'énergie	<ul style="list-style-type: none"><li>• Impact de la flambée des prix du gaz et de l'électricité sur la structure de coûts</li><li>• Aucun approvisionnement en provenance directe de Russie</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Mise en place de couvertures sur les coûts de l'énergie</li><li>• Augmentation des prix de vente et application de surtaxes spécifiques aux clients pour compenser l'impact de l'inflation</li></ul>

Russie et Ukraine : 1,5 % du chiffre d'affaires consolidé de l'exercice 2021

# Bonne tenue de l'EBITDA courant dans un environnement fortement inflationniste

(M€)



# Résultat courant net

(M€)	T1 2021	T1 2022	Variation
<b>EBITDA courant</b>	183	189	+ 3,4 %
<b>Résultat opérationnel courant</b>	116	121	+ 3,8 %
<b>Résultat financier courant</b>	(12)	(9)	-
<b>Impôts courants</b>	(28)	(30)	-
<b>Taux d'imposition courant</b>	27,0 %	27,0 %	-
<b>Intérêts minoritaires</b>	(3)	(6)	-
<b>Résultat courant net, part du Groupe</b>	73	76	+ 3,9 %
<b>Autres produits et charges, nets</b>	(1)	(3)	-
<b>Résultat net, part du Groupe</b>	72	73	-
<b>Résultat courant net, part du Groupe par action <sup>(1)</sup></b>	0,87 €	0,90 €	+ 3,9 %

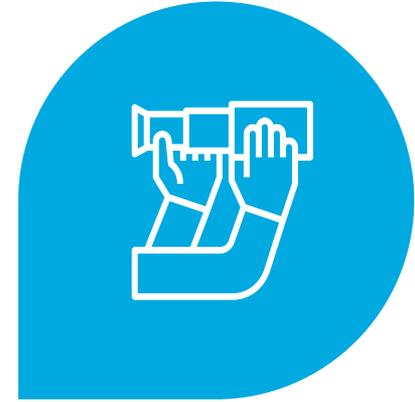
(1) Nombre moyen pondéré d'actions en circulation : 84 638 663 au T1 2022 à comparer à 84 684 525 au T1 2021.



Faits marquants



Résultats  
financiers



Conclusion

# Projets d'expansion pour tirer profit de la croissance rapide des marchés de la mobilité verte

## Extensions de capacité pour l'énergie mobile (Investissement: 80 M€)\*

- Ligne de production supplémentaire pour additifs conducteurs (noir de carbone de haute pureté) pour l'énergie mobile en Belgique
- Accord pour l'installation d'une unité de récupération d'énergie dans une usine belge afin de réduire les émissions de gaz à effet de serre
- Nouvelle ligne de graphite synthétique de spécialité en Suisse pour répondre à la demande croissante des industries des batteries lithium-ion et des piles à combustible
- Contrats clients long terme déjà signés
- Mise en service des deux lignes prévue en 2023



## Nouvelle usine d'allègement des polymères en Chine (Investissement : 40 M€)

- Nouvelle usine en Chine pour la production de talcs de spécialité pour l'allègement des polymères dans l'industrie automobile
- Plus grande stabilité dimensionnelle, rigidité et résistance aux chocs pour les thermoplastiques techniques
- Pièces automobiles plus légères contribuant à améliorer l'autonomie de la batterie et à réduire les émissions de CO2
- Mise en service de la nouvelle usine prévue début 2023

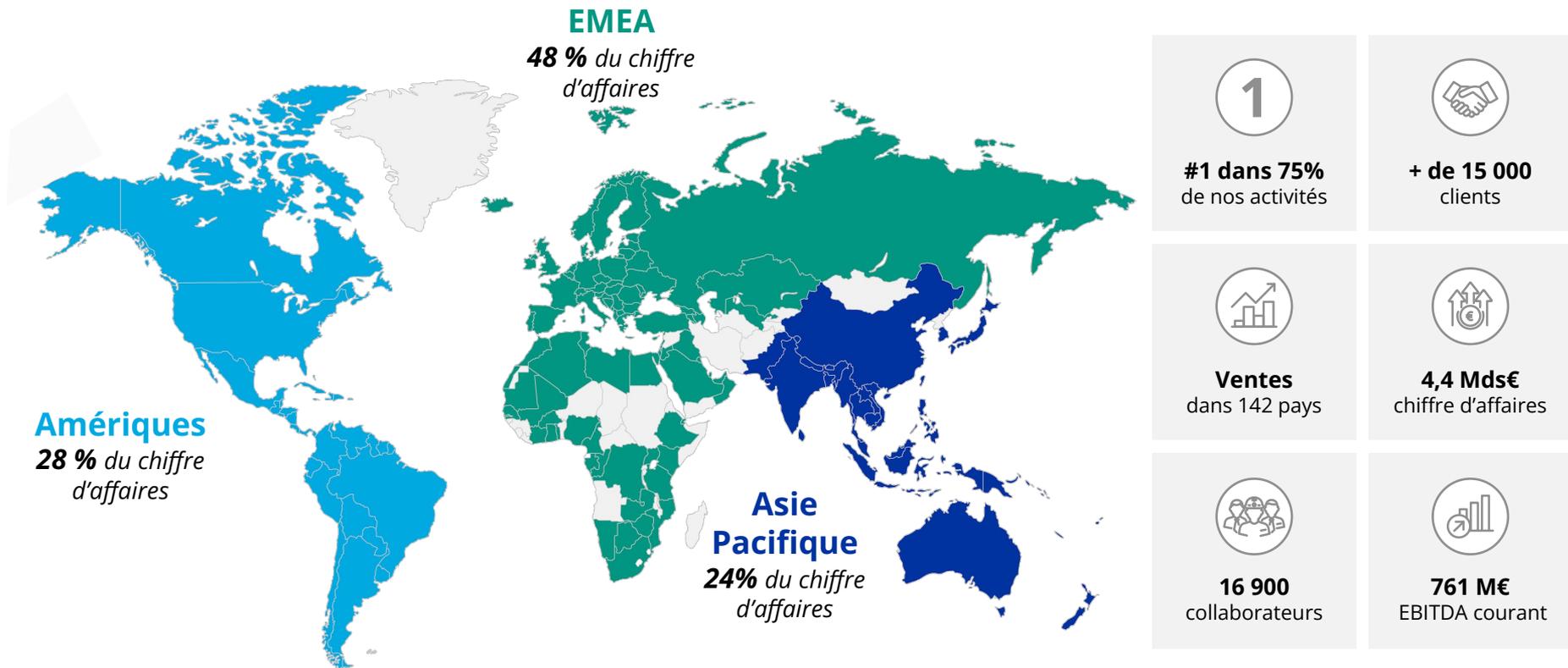


\*en plus des 100 millions d'euros déjà investis au cours des deux dernières années pour servir le marché en plein essor des véhicules électriques dans le monde entier.

- Persistance d'une inflation élevée, environnement économique et géopolitique incertain
- Maintien de la priorité accordée à la discipline en matière de prix de vente et au contrôle rigoureux des coûts
- Alors que les perspectives macroéconomiques mondiales sont revues à la baisse, le potentiel de croissance à long terme du Groupe reste intact, soutenu par :
  - les nouveaux projets d'investissement dans des marchés en croissance rapide
  - la gestion active du portefeuille d'activités
  - la transition écologique en cours, qui verra le remplacement progressif des produits les moins respectueux de l'environnement par des solutions à base de minéraux naturels

# ANNEXES

# Imerys, un acteur mondial...



Sur la base des chiffres consolidés de 2021.

# ...qui offre des solutions à valeur ajoutée pour divers marchés

## Imerys propose des solutions à valeur ajoutée formulées pour répondre aux spécifications techniques de chaque client

- Valorisation de ressources minérales (argile, bentonite, diatomite, feldspath, kaolin, mica...)
- Formulations (pâtes céramiques, fondants pour coulée continue de l'acier, réfractaires monolithiques, etc.)
- Minéraux de synthèse (graphite synthétique, zircons etc.)

### A partir d'actifs de grande qualité

- Portefeuille unique de ressources minérales
- Large palette de procédés et technologies exclusifs
- Expertise de la science des matériaux
- Savoir-faire et connaissance des applications des clients



# ...qui apportent des propriétés et performances essentielles aux produits de nos clients



Blancheur et résistance des sanitaires et carrelages de sol et de mur

N°1 mondial des pâtes céramiques pour sanitaires



Longévité et rapidité de charge des batteries Li-ion pour véhicules électriques

N°1 mondial des additifs conducteurs (graphite, noir de carbone) pour l'énergie mobile



Brillance et opacité des peintures

N°1 mondial de la wollastonite et du talc pour peintures



Résistance thermique et mécanique des abrasifs industriels

N°1 mondial des minéraux fondus pour abrasifs



Résistance et légèreté des pièces plastiques automobiles

N°1 mondial des additifs de performance pour les plastiques à base de talc



Pureté et qualité de l'acier

N°1 mondial des fondants pour coulée continue de l'acier



Auto nivellement et séchage rapide des sols

N°1 mondial des liants de performance pour la construction à base d'aluminat de calcium



Filtration de liquides (alimentaires ou plasma sanguin)

N°1 mondial de la perlite et de la diatomite pour la filtration

# Une ambition: libérer tout le potentiel des minéraux en matière de développement durable

En tant que **premier fournisseur mondial de solutions spécialisées à base de minéraux**, l'expertise technique et l'esprit novateur des collaborateurs d'Imerys lui permettent d'extraire et de transformer les minéraux de manière responsable et durable sur le long terme

Conformément aux principes du **Pacte mondial des Nations Unies** et en contribuant concrètement à 9 des **Objectifs de Développement Durable des Nations Unies**



Imerys reconnaît le besoin d'agir rapidement pour **trouver des solutions** face aux enjeux environnementaux et sociaux mondiaux



Nous nous efforçons de développer de nouvelles solutions et opportunités pour allonger la durée du cycle de vie de nos minéraux, en reconnaissant le besoin de produire mieux et de manière durable



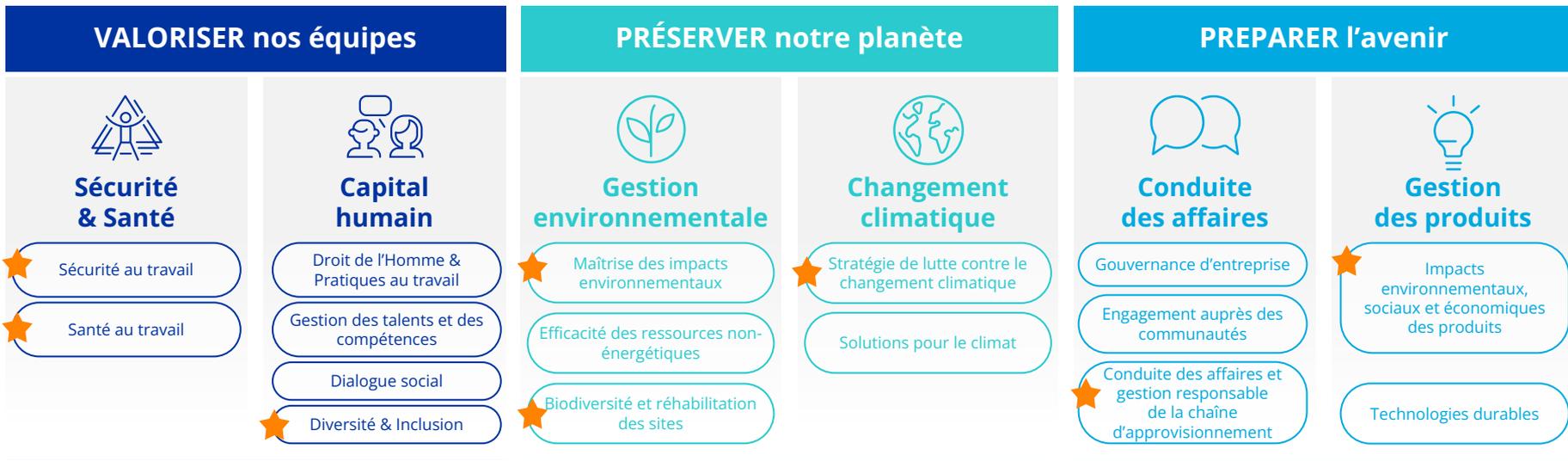
Nous sommes déterminés à protéger l'environnement, réduire la consommation de ressources non énergétiques, préserver la biodiversité et agir sur le changement climatique



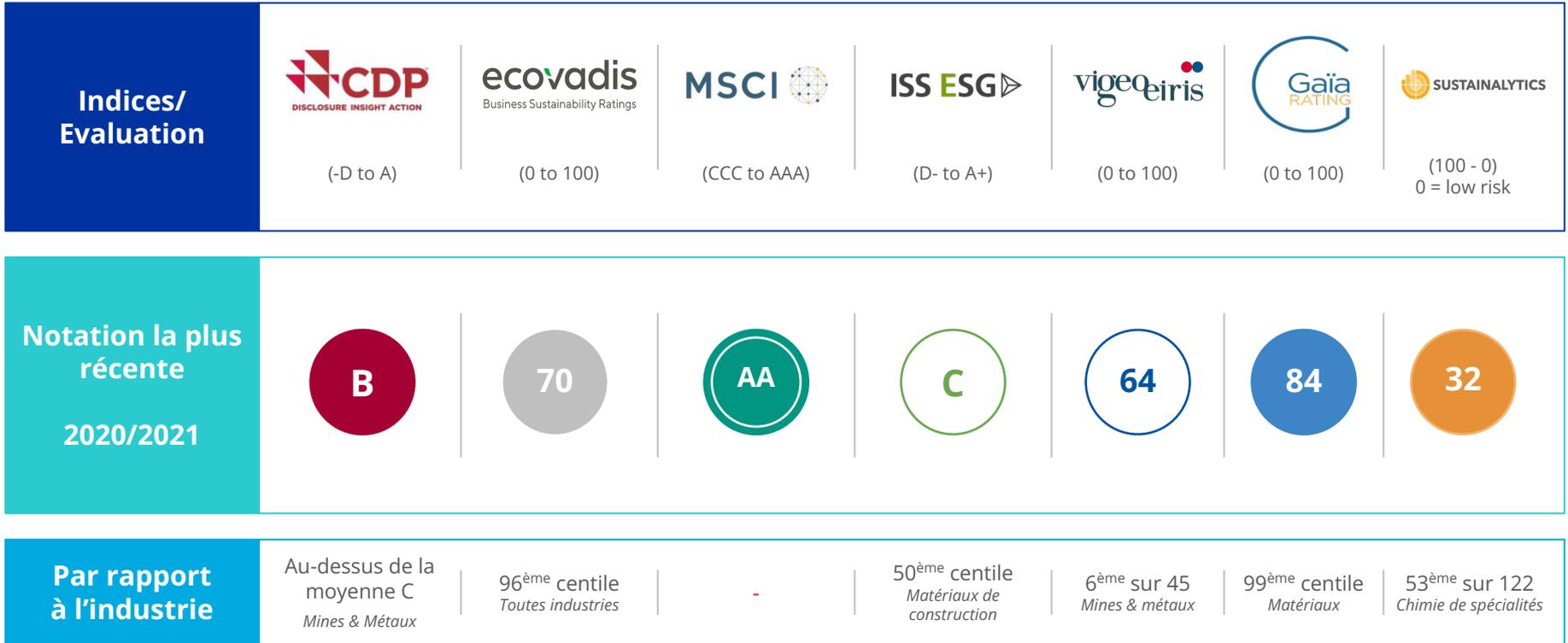
Nous sommes engagés à réduire les émissions de carbone dans nos opérations et accélérons le rythme de la transition vers des énergies bas carbone et des combustibles fossiles plus propres dans l'ensemble de nos activités

Chacun de ces piliers rassemble un certain nombre de thèmes distincts qui sont à la base d'**initiatives concrètes** avec des résultats mesurables.

Les **thèmes prioritaires** ont été identifiés dans le cadre de l'évaluation de la matérialité du Groupe et font l'objet d'objectifs à moyen terme.



# Une performance reconnue par les principales agences de notation RSE





### Sécurité au travail : % des sites au niveau 3\* de maturité

- Améliorer la maturité de la culture de sécurité du groupe dans tous les domaines d'activité au niveau 3 d'ici fin 2022
  - fin 2021 : 2,89

### Santé au travail : % d'amélioration de la performance par rapport à 2019

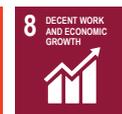
- Améliorer la performance du Groupe en matière de santé au travail de 30 % par rapport à 2019 d'ici la fin 2022
  - fin 2021 : amélioration de 19 %

\*Le niveau 3 correspond au niveau « proactif » de la matrice de maturité où le système de sécurité d'Imerys est entièrement mis en oeuvre et les employés sont engagés et contribuent activement.



### Diversité et inclusion : % de femmes au sein du Senior Management

- Porter à 30 % la proportion de femmes au sein du senior management d'ici fin 2022
  - fin 2021 : 26 %
- Mettre en place le programme à 3 ans du Groupe en matière de Diversité et d'Inclusion d'ici la fin 2022
  - fin 2021 : 65 %



# Perspectives : objectifs ESG moyen terme (2/3)



### Gestion environnementale : % des audits menés sur base d'une matrice de maturité environnementale

- Réduire les impacts environnementaux à travers le déploiement d'un programme d'amélioration continue et réaliser 100 % des audits sur base d'une matrice de maturité environnementale d'ici fin 2022
  - fin 2021 : 90 % d'audits réalisés

### Biodiversité et réhabilitation : niveau d'achèvement du programme d'amélioration de la biodiversité

- Atteindre 100 % d'achèvement du programme act4nature d'ici fin 2021
  - fin 2021 : 100 % des objectifs réalisés



### Lutte contre le changement climatique : % de réduction des émissions de CO2 rapportées au chiffre d'affaires

- Réduire les émissions de CO2 du Groupe de 36 % par rapport au chiffre d'affaires (tCO2/Eur) d'ici 2030
  - fin 2021 : 23 % de réduction des émissions
- Encourager 71 % des fournisseurs du Groupe à adopter des objectifs scientifiques d'ici 2023
  - fin 2021 : 26 % des dépenses couvertes



# Perspectives : objectifs ESG moyen terme (3/3)



## CONDUITE DES AFFAIRES

### Conduite des affaires et gestion responsable de la chaîne d'approvisionnement : % de fournisseurs évalués avec des facteurs ESG

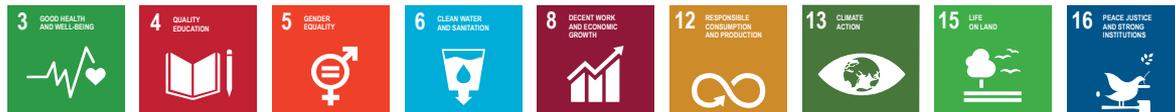
- Améliorer la notation ESG du Groupe d'ici 2022
  - fin 2021 : **score de 70**
- Déployer un dispositif permettant d'évaluer au moins 50 % des fournisseurs du Groupe par dépenses d'ici fin 2022
  - fin 2021 : **35 % des dépenses évaluées**



## GESTION DES PRODUITS

### Gestion responsable des produits : % du portefeuille produits évalué avec des facteurs ESG\*

- Évaluer au moins 40 % du portefeuille produits d'ici fin 2022
  - fin 2021 : **21 % du chiffre d'affaires évalué**
- S'assurer qu'au moins 50 % des nouveaux produits du Groupe sont notés comme "solutions durables"\*\*\* d'ici la fin 2022
  - fin 2021 : **70 % de l'objectif réalisé**



\*La méthodologie d'évaluation des solutions SustainAgility est un référentiel d'évaluation qui répond au cadre défini par le World Business Council for Sustainable Development (WBCSD)

\*\* Une « Solution SustainAgility » est un produit dans une application classée dans les deux catégories les plus exigeantes du référentiel d'évaluation des Solutions SustainAgility.

Indicateurs alternatifs de performance	Définition et rapprochement avec les indicateurs IFRS
Croissance à périmètre et changes comparables (aussi nommée croissance à PCC, croissance organique ou croissance interne)	<p>La croissance à périmètre et changes comparables est calculée en excluant les impacts des variations des taux de change ainsi que les acquisitions et les cessions (effet de périmètre). Le retraitement de l'effet change consiste à calculer aux taux de change de l'année en cours les agrégats de l'année précédente. L'impact des instruments de change qualifiés d'instruments de couverture est pris en compte dans les données courantes.</p> <p>Le retraitement de périmètre des entités entrantes consiste :</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• pour les entrées de périmètre de l'année en cours à retrancher la contribution de l'acquisition des agrégats de l'année en cours ;</li> <li>• pour les entrées de périmètre de l'année précédente, à retrancher la contribution de l'acquisition du 1er janvier de l'année en cours jusqu'au dernier jour du mois de l'année en cours où a été réalisée l'acquisition l'année précédente.</li> </ul> <p>Le retraitement des entités sortantes consiste :</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• pour les sorties de périmètre de l'année en cours, à retrancher les contributions de l'entité sortie aux agrégats de l'année précédente à compter du 1er jour du mois de cession ;</li> <li>• pour les sorties de périmètre de l'année précédente, à retrancher les contributions de l'entité sortie aux agrégats de l'année précédente.</li> </ul>
Effet Volume	L'effet Volume correspond à la somme de la variation des volumes de ventes de chaque division entre l'année en cours et l'année précédente, valorisée au prix moyen de vente de l'année précédente.
Effet Prix-mix (ou effet prix)	L'effet Prix correspond à la somme de la variation des prix moyens par famille de produits de chaque division entre l'année en cours et l'année précédente, appliquée aux volumes de l'année en cours.
Résultat opérationnel courant	Le résultat opérationnel courant correspond au résultat opérationnel avant autres produits et charges opérationnels (résultat des prises ou pertes de contrôle et autres éléments non récurrents).
Résultat courant net	Le Résultat courant net correspond au résultat net part du Groupe, avant autres produits et charges opérationnels nets (résultat des prises ou pertes de contrôle et autres éléments non récurrents, nets d'impôt) et le résultat net des activités abandonnées.
EBITDA courant	L'EBITDA courant est calculé à partir du résultat opérationnel courant en retraitant les amortissements et pertes de valeur d'exploitation, la variation nette des provisions d'exploitation, la quote-part des résultats nets et des dividendes reçus des coentreprises et entreprises associées.
Cash-flow opérationnel courant net	EBITDA courant après impôt notional sur le résultat opérationnel courant, ajusté des variations du besoin en fonds de roulement opérationnel et des produits des actifs incorporels et corporels cédés.
Cash-flow libre opérationnel courant net	EBITDA courant après impôt notional sur le résultat opérationnel courant, ajusté des variations du besoin en fonds de roulement opérationnel, des produits des actifs incorporels et corporels cédés, des dépenses en immobilisations incorporelles et corporelles et de la variation des droits d'utilisation.
Dettes financières nettes	La dette financière nette correspond à la différence entre passifs financiers (emprunts, dettes financières, et passifs IFRS 16) et la trésorerie et équivalents de trésorerie.

---

# Merci de votre attention !

Pour plus d'information : [www.imerys.com](http://www.imerys.com)

Ou sur les réseaux sociaux :

 [@imerys](https://twitter.com/imerys)

 [www.linkedin.com/company/imerys/](https://www.linkedin.com/company/imerys/)

 [www.facebook.com/imerysgroup/](https://www.facebook.com/imerysgroup/)