

Résultats du premier semestre 2023

27 juillet 2023

Alessandro Dazza – Directeur général

Sébastien Rouge – Directeur financier

Avertissement

Des informations plus complètes sur Imerys peuvent être obtenues sur son site Internet (www.imerys.com), rubrique Information Réglementée, notamment dans son Document de Référence déposé auprès de l'Autorité des Marchés Financiers le 22 mars 2023 sous le numéro No D.23-0127. Imerys attire l'attention des investisseurs sur le chapitre 4 "Facteurs de risques et Contrôle Interne" de son Document de Référence.

Le présent document contient des prévisions et des informations prospectives. Les investisseurs sont alertés sur le fait que ces prévisions et informations prospectives sont soumises à de nombreux risques et incertitudes (difficilement prévisibles et généralement en dehors du contrôle d'Imerys), qui peuvent impliquer que les résultats et développements effectivement réalisés diffèrent significativement de ceux qui sont exprimés ou induits.

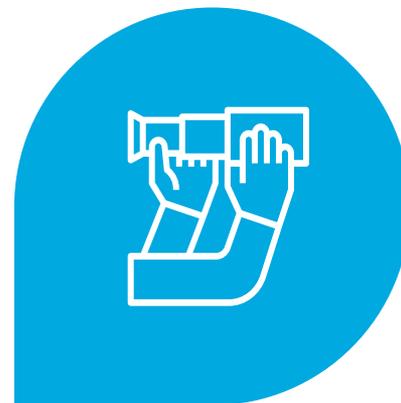
Crédits photographiques: Photothèque Imerys, Droits Réservés, xxx.



Faits marquants



**Résultats
financiers**



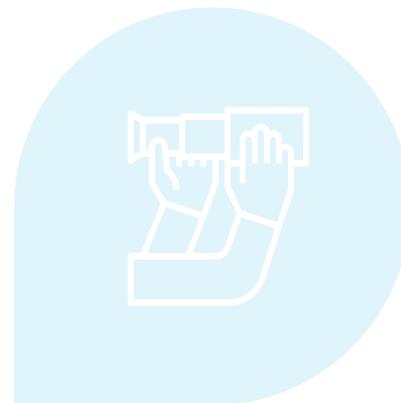
Perspectives



Faits marquants



**Résultats
financiers**



Perspectives

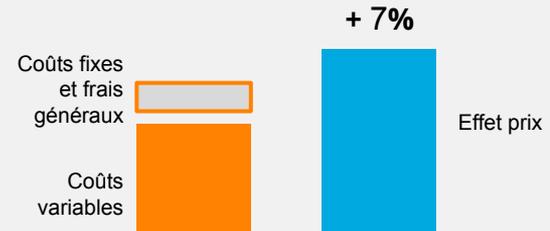
Bonne résistance de la rentabilité et solide génération de trésorerie au premier semestre 2023

- Chiffre d'affaires du premier semestre à 1 982 millions d'euros, en baisse de 5,6 % à données comparables* par rapport à l'exercice précédent, impacté par la poursuite du déstockage des clients, un environnement macro-économique faible sur les principaux marchés finaux et une base de comparaison élevée
- Marge d'EBITDA courant de bonne tenue, à 16,7 %, grâce, en particulier, à une gestion rigoureuse des coûts et à un effet prix positif
- Forte génération de trésorerie avec un cash-flow libre opérationnel courant net de 135 millions d'euros avant investissements stratégiques, à comparer à 48 millions d'euros au S1 2022, bénéficiant de diverses actions sur le besoin en fonds de roulement

Chiffre d'affaires (M€) et marge d'EBITDA courant (%)



S1 2023 : effet prix / N-1



(*) Consulter le glossaire en annexe pour la définition des indicateurs de performance alternatifs

Progrès significatifs dans le lithium



- Apport de l'activité minière existante en Cornouailles; confirmation des ressources minérales présumées estimées à 161 MT à 0,54 % d'oxyde de lithium, avec une durée de vie de la mine supérieure à 30 ans ¹
- Des équipes expérimentées et une infrastructure solide
- Une expertise lithium développée à travers le projet EMILI en France



80%

- Technologie propriétaire de traitement du lithium pour produire du lithium pour batteries à partir du granit de Cornouailles
- Équipe technique expérimentée
- Usine pilote à la pointe de la technologie



20%

Joint venture Imerys British Lithium

¹ L'estimation des ressources minérales a été préparée par British Lithium Limited et les ressources présumées classées conformément au code JORC 2012. Tous les détails sont disponibles sur le site Web d'Imerys British Lithium.



- **Première production en laboratoire d'hydroxyde de lithium de qualité batteries à partir du granite de Beauvoir**
- Fin de l'étude de cadrage du projet EMILI en France, confirmant sa viabilité économique
- Étude de préfaisabilité et processus d'autorisation pour la construction de l'usine pilote en cours
- Saisine de la CNDP pour l'organisation d'une consultation publique avant l'été 2024

Willebroek (Belgique)

- **Mise en service de la troisième ligne de production de noir de carbone pour l'énergie mobile**
- Objectif de chiffre d'affaires à pleine capacité : >60 M€
- Construction de la quatrième ligne en cours



Nouvelles avancées vers la décarbonation

Willebroek (Belgique)

- **Contrat à long terme avec E.On pour la construction d'une usine de valorisation énergétique sur le site d'Imerys**
- Accord pluriannuel de valorisation des déchets de gaz de synthèse et de production d'électricité pour alimenter l'équivalent de 40 000 ménages



Lompoc (Californie, USA)

- **Partenariat avec TotalEnergies pour fournir en énergie renouvelable le site d'Imerys à Lompoc en Californie**
- Installation de panneaux solaires et de systèmes de stockage d'énergie
- Couverture d'au moins 50 % des besoins actuels en énergie électrique du site et réduction des émissions de CO2 de 7 000 tonnes par an



Nouveaux objectifs de réduction des émissions de GES approuvés par le SBTi

- **Réduction de 42 % des scopes 1 et 2 et de 25 % du scope 3 d'ici 2030 avec 2021 comme année de référence, en valeur absolue**

Tendances des marchés finaux au T2 2023 (1/3)

Construction



Construction⁽¹⁾

	T4-22 vs. T4-21	T1-23 vs. T1-22	T2-23 vs. T2-22
Europe	+ 1 %	- 1 %	+ 1 %
Am. du Nord	- 8 %	- 7 %	- 3 %
Asie ⁽³⁾	+ 6 %	+ 5 %	+ 4 %
Monde	+ 2 %	+ 1 %	+ 2 %

- Résidentiel faible dans les principales zones géographiques servies par le Groupe ; marché des infrastructures robuste
- Etats-Unis : particulièrement touchés par la hausse des taux d'intérêt et la baisse d'activité qui en résulte
- Chine : faiblesse de la construction résidentielle, mais légère amélioration des indicateurs de confiance dans le secteur immobilier

Biens de consommation



Consommation privée⁽²⁾

	T4-22 vs. T4-21	T1-23 vs. T1-22	T2-23 vs. T2-22
Europe	+ 1 %	+ 0 %	- 0 %
Am. du Nord	+ 2 %	+ 2 %	+ 2 %
Asie ⁽³⁾	+ 3 %	+ 5 %	+ 5 %
Monde	+ 1 %	+ 3 %	+ 3 %

- États-Unis : une consommation alimentée par un marché du travail résilient
- Europe : risque d'aggravation de la récession
- Chine : une consommation des ménages solide avec d'importantes réserves d'épargne accumulée

Source : (1) Oxford Economics; (2) Oxford Economics (3) Incluant la Chine

Tendances des marchés finaux au T2 2023 (2/3)

Automobile



Production de véhicules légers

(1)

	T4-22 vs. T4-21	T1-23 vs. T1-22	T2-23 vs. T2-22
Europe	+15 %	+25 %	+ 11 %
Am. du Nord	+ 8 %	+ 10 %	+ 14 %
Asie (3)	+ 2 %	+ 3 %	+ 16 %
Monde	+ 3 %	+ 7 %	+ 14 %

- Production soutenue par l'amélioration de la chaîne d'approvisionnement et des carnets de commandes élevés, mais toujours inférieure aux niveaux de 2019, en particulier en Europe
- Chine : les ventes soutenues par de nouvelles subventions et des baisses de prix annoncées par les constructeurs automobiles

Energie & Electronique



Energie, électronique grand public, véhicules électriques (2)

	T4-22 vs. T4-21	T1-23 vs. T1-22	T2-23 vs. T2-22
Europe	+ 12 %	+ 19 %	+ 13 %
Am. du Nord	+ 15 %	+ 12 %	+ 16 %
Asie (3)	+ 15 %	+ 8 %	+ 11 %
Monde	+ 13 %	+ 10 %	+ 12 %

- Secteur de l'énergie bien orienté dans les principales zones géographiques
- Une croissance solide attendue en Chine, soutenue par de nouvelles subventions publiques pour les véhicules électriques

Sources : (1) IHS

(2) IHS, Oxford Economics, Group estimates

(3) Incluant la Chine

Tendances des marchés finaux au T2 2023 (3/3)

Industrie & Equipement



Production industrielle ⁽¹⁾

	T4-22 vs. T4-21	T1-23 vs. T1-22	T2-23 vs. T2-22
Europe	-0 %	-0 %	-1 %
Am. du Nord	+ 2 %	+ 1 %	- 0 %
Asie ⁽³⁾	+ 3 %	+ 3 %	+ 7 %
Monde	+ 2 %	+ 1 %	+ 2 %

- Europe : activité industrielle clairement en récession. Aucune reprise attendue avant la fin de l'année, voire début 2024.
- États-Unis : baisse de l'investissement des entreprises, avec un nouveau recul de l'activité attendue vers la fin de l'année, sinon le début de l'année prochaine
- Chine : reprise plus lente que prévu
- Inde : performance robuste et perspectives solides

Papier d'impression



Production de Papier ⁽¹⁾

	T4-22 vs. T4-21	T1-23 vs. T1-22	T2-23 vs. T2-22
Europe	- 24 %	- 29 %	- 29 %
Etats-Unis	- 5 %	- 18 %	- 25 %
Inde	+ 3 %	+ 9 %	+ 9 %

Acier



Production d'acier ⁽¹⁾

	T4-22 vs. T4-21	T1-23 vs. T1-22	T2-23 vs. T2-22
Europe	-17 %	-10 %	-10 %
Am. du Nord	-8 %	-7 %	-3 %
Asie ⁽³⁾	+ 6 %	+ 5 %	+ 4 %
Monde	+ 2 %	+ 1 %	+ 2 %

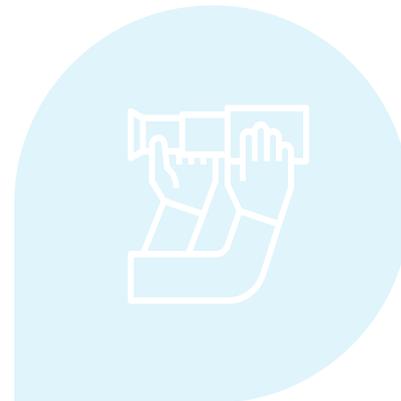
Source : (1) Oxford Economics (2) Incluant le Chine.



Faits marquants



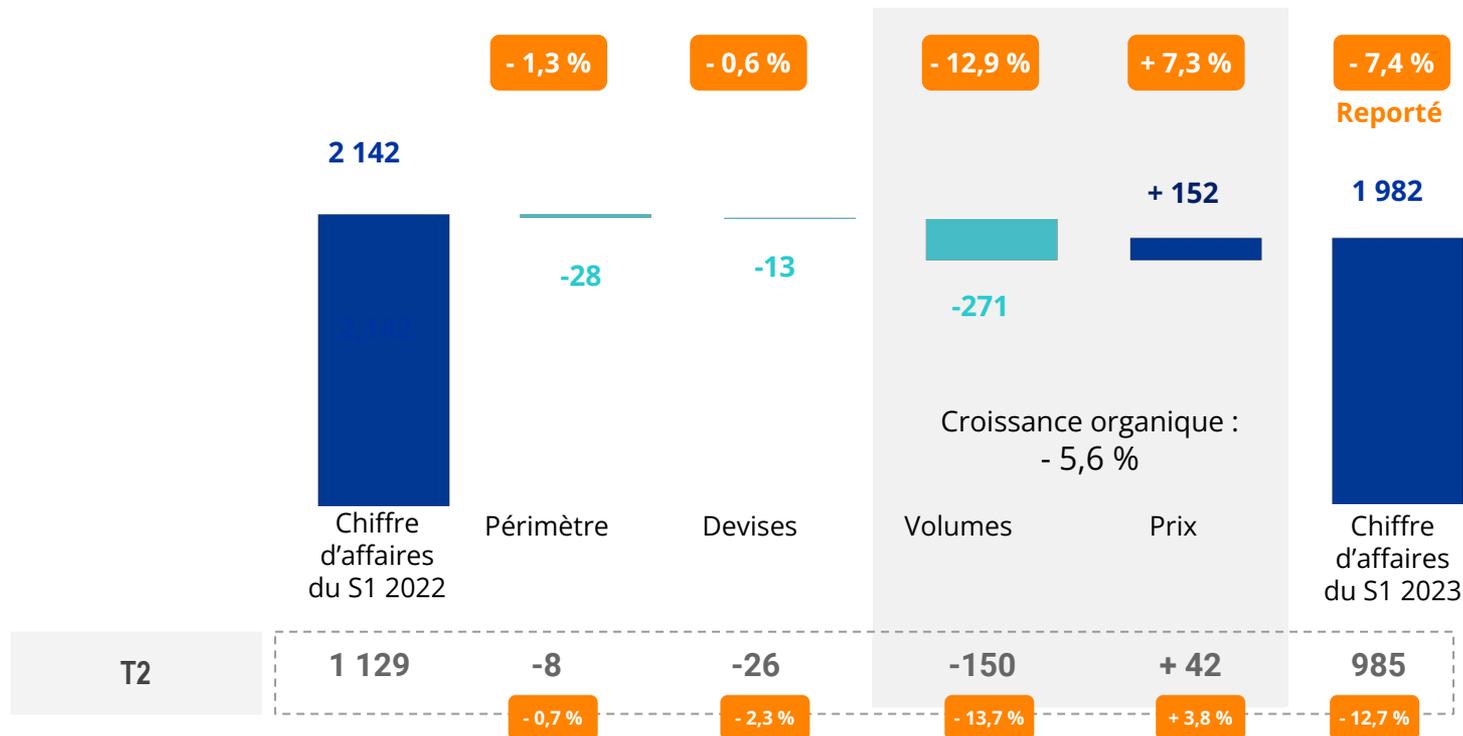
Résultats
financiers



Perspectives

Evolution du chiffre d'affaires

(M€, variation en % /N-1)



Minéraux de Performance

T2 2022	T2 2023	Variation organique vs. T2 2022	(M€)	S1 2022	S1 2023	Variation organique vs. S1 2022
297	258	- 11,0 %	Amériques	558	514	- 6,4 %
348	304	- 11,0 %	Europe, Moyen-Orient et Afrique (EMEA)	659	632	- 2,8 %
150	134	- 6,0 %	Asie-Pacifique (APAC)	291	266	- 3,5 %
(53)	(37)	-	Eliminations	(108)	(76)	-
742	659	- 8,7 %	Chiffre d'affaires du segment	1 400	1 336	- 2,5 %
-	-	-	EBITDA courant	276	215	- 21,9 % *

* Variation publiée

- Activités céramique et papier toujours affectées par le déstockage et les arrêts de production
- Rebond de l'automobile et premiers signes de reprise des ventes d'énergie mobile après un premier trimestre faible
- Effet prix résilient (effet de report)

Solutions et Matériaux de Haute Température

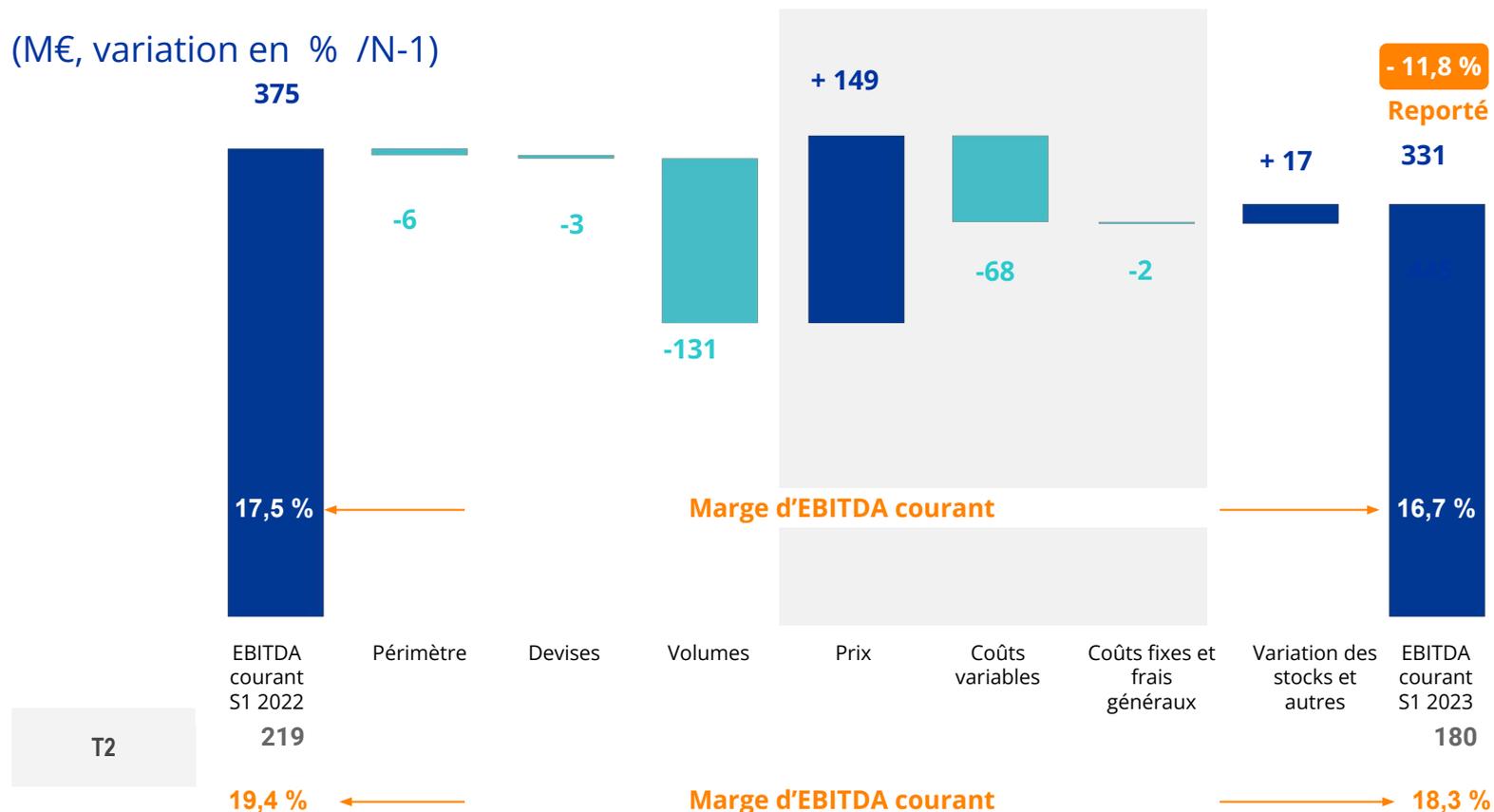
T2 2022	T2 2023	Variation organique vs. T2 2022	(M€)	S1 2022	S1 2023	Variation organique vs. S1 2022
387	328	- 13,6 %	Réfractaires, Abrasifs & Construction (RAC)	743	647	- 12,3 %
0	0	-	Eliminations & autres	0	1	-
387	328	- 13,6 %	Chiffre d'affaires du segment	743	648	- 12,2 %
-	-	-	EBITDA courant	126	77	- 38,9 % *

* Variation publiée

- Baisse du chiffre d'affaires en Europe et aux États-Unis dans une moindre mesure
- Un marché indien résilient
- Déstockage et faible activité dans les secteurs des réfractaires et abrasifs

Résistance de l'EBITDA courant

(M€, variation en % /N-1)



Résultat courant net des activités poursuivies

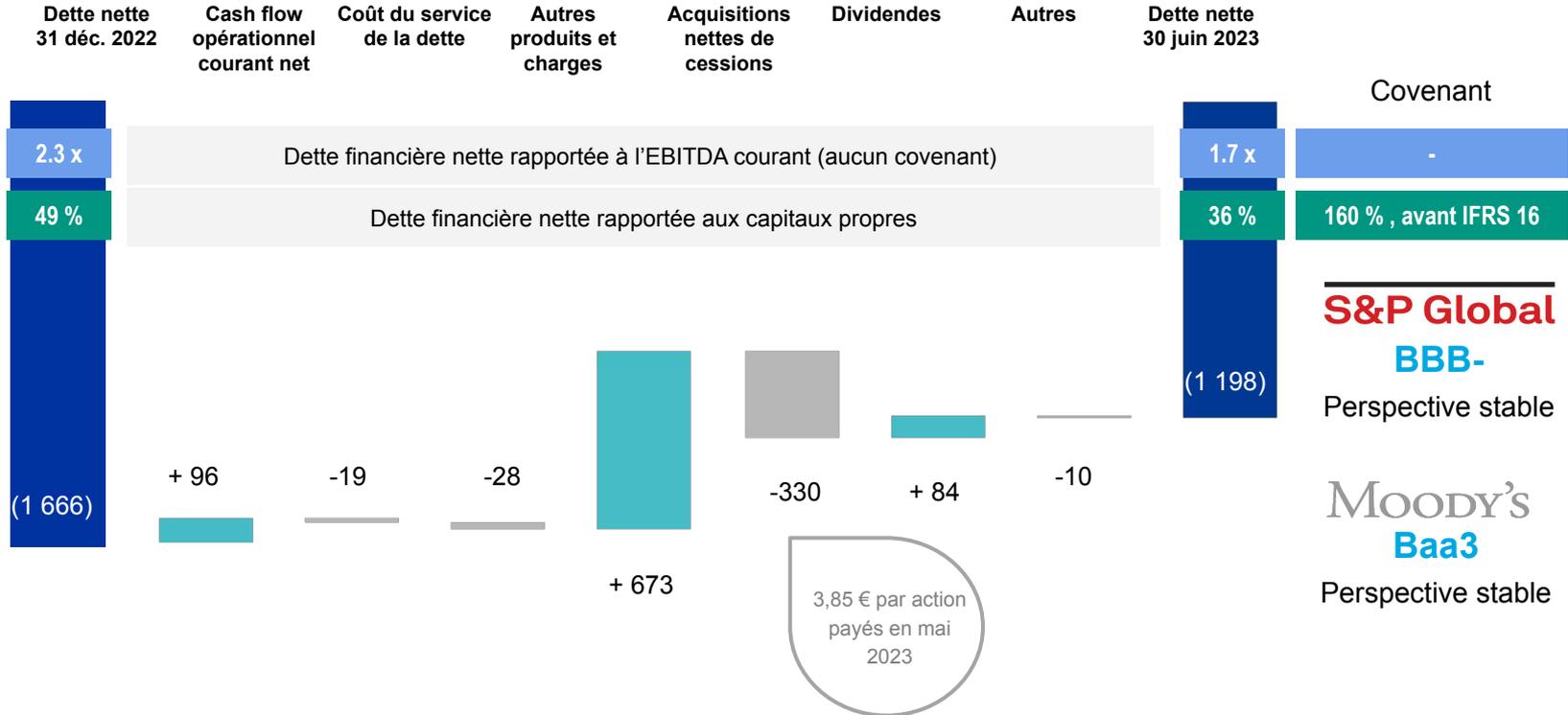
(M€)	S1 2022	S1 2023	Change
EBITDA courant	375	331	-11,8 %
Résultat opérationnel courant	227	218	-4,2 %
Frais financiers courant	(19)	(26)	-
Résultat courant net des opérations poursuivies, part du Groupe	149	139	-7,1 %
Autres produits et charges, net, part du Groupe	(1)	(38)	-
Résultat net des activités poursuivies, part du Groupe	148	101	-31,6 %
Résultat net des activités abandonnées, part du Groupe	45	44	-0,6 %
Intérêts minoritaires	(2)	(1)	-
Résultat net, part du Groupe	192	145	-24,5 %

Forte génération de trésorerie

(M€)	S1 2022	S1 2023
EBITDA courant (incluant les opérations abandonnées)	445	338
Augmentation (-)/diminution (+) du besoin en fonds de roulement opérationnel	(160)	16
Impôt notional sur le résultat courant opérationnel	(79)	(61)
Autres	6	6
Cash flow opérationnel courant net (avant investissements industriels)	213	299
Investissements payés	(181)	(178)
<i>dont investissements stratégiques</i>	(32)	(39)
Droit d'utilisation des actifs (IFRS 16)	(15)	(25)
Cash-flow libre opérationnel courant net	16	96
Dont activités abandonnées	(6)	6

Structure financière saine

Variation de l'endettement net (M€)

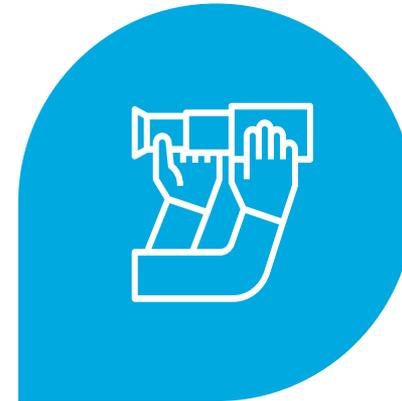




Faits marquants



Résultats
financiers



Perspectives

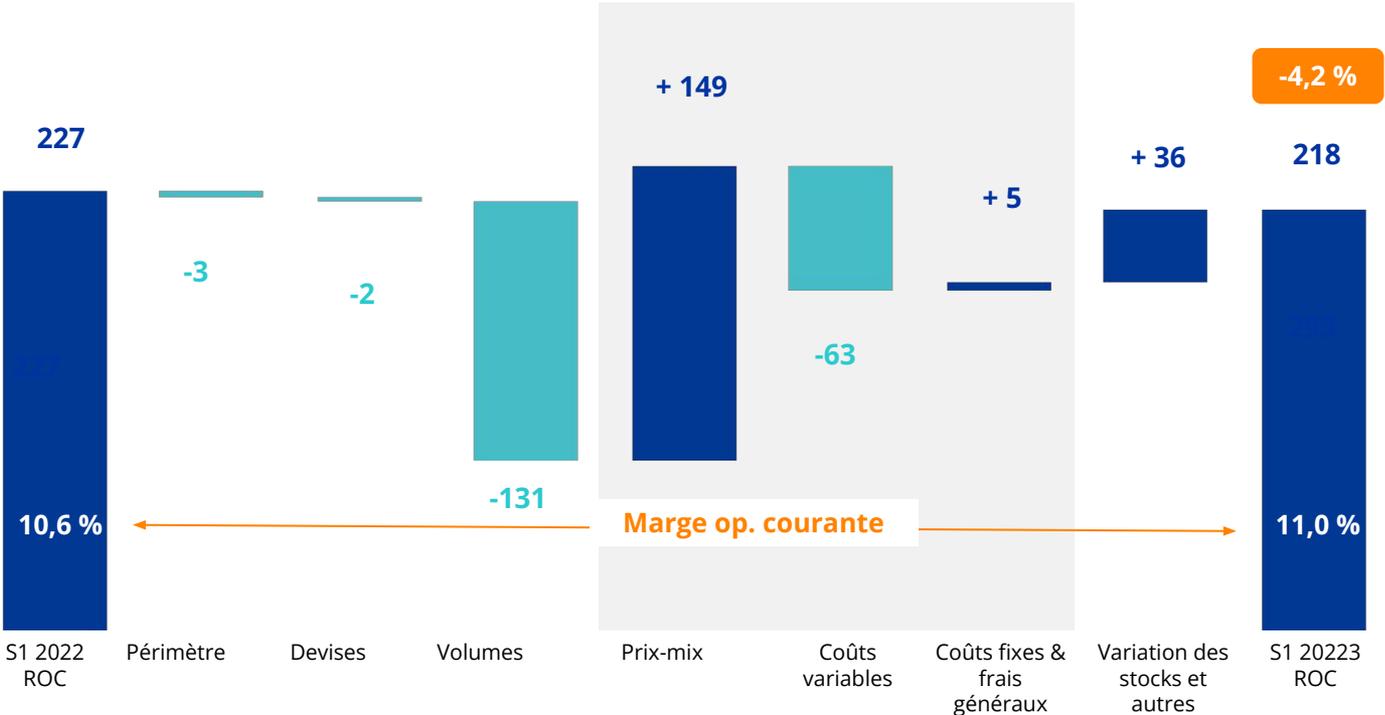
- Visibilité limitée sur la demande des clients, toujours impactée par la poursuite du déstockage
- Priorité à la réduction des coûts et à la génération de trésorerie
- Prix qui devraient rester stables aux niveaux actuels
- L'EBITDA courant devrait se situer entre 630 et 650 millions d'euros pour l'ensemble de l'année 2023 dans le périmètre actuel¹ et sur la base de l'activité actuelle
- Maintien des objectifs à moyen terme grâce aux actions ciblées du Groupe pour améliorer sa présence géographique dans le monde, la diversité des marchés qu'il sert et aux investissements stratégiques en cours

1. Incluant 12 mois d'EBITDA courant des actifs servant les marchés du papier dont la cession effective est prévue d'ici la fin de l'année

ANNEXES

Résultat opérationnel courant (ROC)

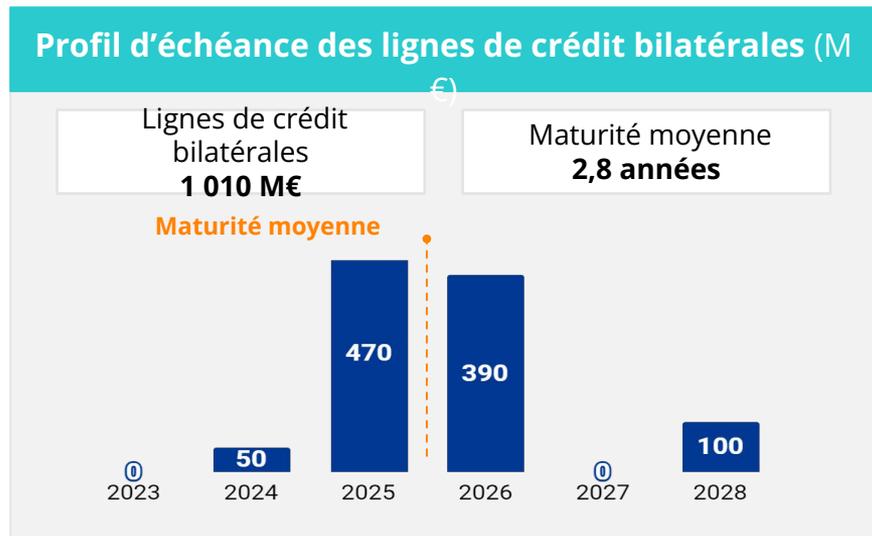
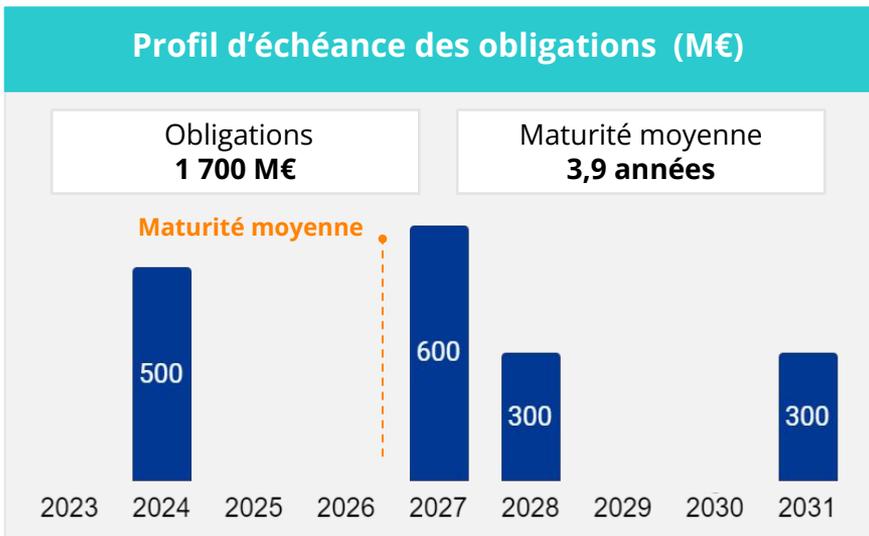
(M€)



Résultat net T2

(M€)	T2 2022	T2 2023	Variation
EBITDA courant	219	180	- 17,8 %
Résultat opérationnel courant	136	113	- 16,9 %
Résultat financier courant	(10)	(14)	-
Résultat courant net des activités poursuivies, part du Groupe	90	72	- 20,6 %
Autres produits et charges, net, part du Groupe	(0)	(33)	-
Résultat net des activités poursuivies, part du Groupe	90	39	- 57,0 %
Résultat net des activités abandonnées, part du Groupe	29	5	-
Intérêts minoritaires	(1)	(1)	-
Résultat net, part du Groupe	119	44	- 63,2 %

Forte position de liquidité



Niveau élevé de ressources disponibles

1,01 milliard d'euros de lignes de crédit et
658 millions d'euros de trésorerie
au 30 juin 2023

(M€)	31/12/2022	30/06/2023
Obligations	1 700	1 700
Autres dettes	585	156
Dettes brutes	2,285	1,856
Liquidités	619	658
Dettes nettes	1 666	1 198
Taux d'intérêt moyen (brut)	1,5 %	1,3 %

Imerys en résumé

Qui sommes-nous?

Leader mondial des spécialités minérales pour l'industrie

4,3 Mds€
chiffre d'affaires

14 000
collaborateurs

Ventes
dans 133 pays

Chiffres
2022

près de 30 000
clients

720 M€
EBITDA courant

Notre offre

Solutions à forte valeur ajoutée pour différentes industries

Nos succès :

Leader dans les ressources minérales, les procédés industriels et les technologies

Des **solutions innovantes**, adaptées aux évolutions du marché et des clients

Un **acteur mondial**, présent sur des marchés en **croissance**

Leader sur la plupart de nos activités

Des objectifs ambitieux en matière de **développement durable**

Nos marchés

Plastiques, caoutchouc, peintures et revêtements, adhésifs



Construction et infrastructure



Energie mobile



Filtration et Sciences de la vie



Céramiques et produits pour la construction



Réfractaires



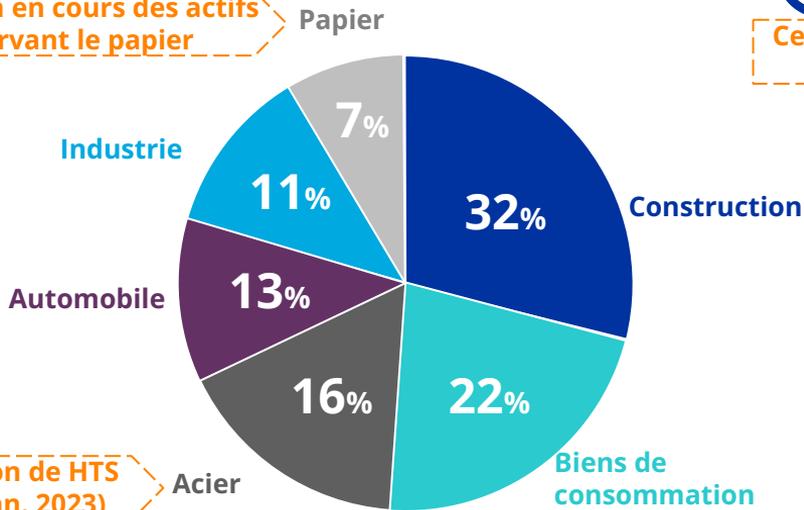
Abrasifs



Marchés finaux d'Imerys (% chiffre d'affaires, 2022)

Avant cessions

Cession en cours des actifs servant le papier

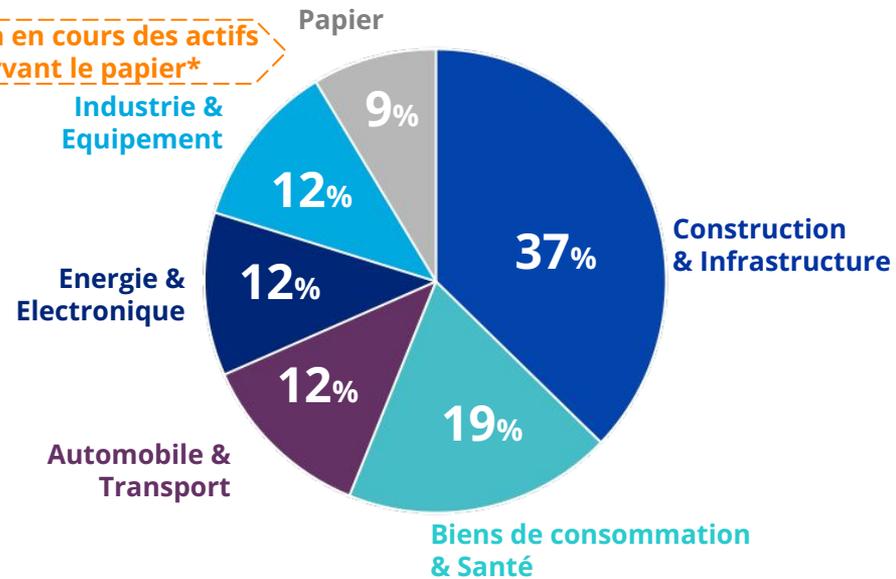


Cession de HTS (31 jan. 2023)



Après cession de HTS

Cession en cours des actifs servant le papier*



Des solutions à valeur ajoutée pour divers marchés

Imerys propose des solutions à valeur ajoutée formulées pour répondre aux spécifications techniques de chaque client

- Valorisation de ressources minérales (argile, bentonite, diatomite, feldspath, kaolin, mica...)
- Formulations (pâtes céramiques, fondants pour coulée continue de l'acier, etc.)
- Minéraux de synthèse (graphite synthétique, zircons etc.)

A partir d'actifs de grande qualité

- Portefeuille unique de ressources minérales
- Large palette de procédés et technologies exclusifs
- Expertise de la science des matériaux
- Savoir-faire et connaissance des applications des clients



Nouveaux objectifs ESG à moyen terme 2025 : Valoriser nos équipes

1. Améliorer la maturité de nos valeurs fondamentales

Sujet	Objectif du Groupe	Perf 2022	Objectif 2022	Objectif 2025
Sécurité et Santé 				
Sécurité	Améliorer la maturité de la culture de sécurité* du groupe dans tous les domaines d'activité	3,0	3,0	3,3
Santé	Augmenter le taux de santé au travail du Groupe	NOUVEAU	-	75 %
Capital Humain 				
Diversité, Équité et Inclusion	Augmenter le score de l'index Diversité, Équité et Inclusion**	NOUVEAU	-	100%
	<ul style="list-style-type: none"> Augmenter la proportion de femmes au sein du senior management (SM) et des postes de managers, experts et professionnels (M/E/P) 	SM 26 % M/E/P 32 %	-	30 % 35 %
	<ul style="list-style-type: none"> Augmenter le pourcentage des collaborateurs M/E/P sans écart salarial significatif ou inexplicé 	57 %	-	100 %
	<ul style="list-style-type: none"> Augmenter le pourcentage des nationalités sous-représentées au sein du senior management 	29 %	-	35 %
	<ul style="list-style-type: none"> Augmenter le pourcentage des collaborateurs déclarés handicapés 	1,42 %	-	1,8 %
	<ul style="list-style-type: none"> Augmenter le score d'engagement des collaborateurs pour la diversité et l'égalité de traitement via une enquête 	73 %	-	76 %

*Le niveau 3 de maturité correspond à un niveau Proactif concernant la matrice de maturité de la culture de sécurité où le Système de Sécurité d'Imerys est "entièrement mis en place, les employés sont sensibilisés et y contribuent activement"

** L'index Diversité et Inclusion est un système de mesure utilisé pour suivre la diversité et l'inclusion par le biais de différentes dimensions telles que la parité, l'égalité salariale, la nationalité, le handicap ainsi que l'inclusion.

Moteurs de la stratégie du Groupe

La sécurité au travail et la diversité sont au cœur des valeurs d'Imerys.

Sécurité: l'ambition du Groupe est de **promouvoir la culture de sécurité** en améliorant ses résultats à un niveau de 3,3 en 2025.

Santé : le Groupe va **accélérer l'implémentation d'actions pour améliorer** la santé au travail.

Diversité, Équité & Inclusion : le Groupe reconnaît que la diversité et l'inclusion sont des sujets à long terme et est **engagé à accélérer ses efforts sur la parité des genres, des nationalités, du handicap et toutes les autres dimensions de la diversité**, conformément à son nouveau programme Diversité & Inclusion (D&I) et aux meilleurs pratiques dans l'industrie.

Nouveaux objectifs ESG à moyen terme 2025 : Une gestion responsable

2. Accélérer le développement de solutions durables

Sujet	Objectif du Groupe	Perf 2022	Objectif 2022	Objectif 2025
Gestion des produits 				
Gestion responsable des produits	Evaluer le portefeuille de produits selon la méthodologie d'évaluation des solutions SustainAgility* (par chiffre d'affaires)	55 %	40 %	75 %
	S'assurer que les nouveaux produits du Groupe sont notés comme "Solutions SustainAgility"***	75 %	50 %	75 %

3. Gestion responsable des produits sur toute la chaîne de valeur

Sujet	Objectif du Groupe	Perf 2022	Objectif 2022	Objectif 2025
Conduite des affaires  				
Ethique des affaires et conformité	Améliorer la notation ESG du Groupe par rapport à 2021	66	≥ 64	+7 % (≥ 70)
Achats responsables	Déployer un dispositif permettant d'évaluer les fournisseurs du Groupe par dépenses	57 %	50 %	75 %

Moteurs de la stratégie du Groupe

Gestion des produits : l'objectif est de repousser les limites de nos produits pour répondre à la demande de nos clients en matière de solutions durables à impact positif. **Une meilleure couverture (75%) est nécessaire pour faire évoluer notre portefeuille de produits.**

Achats responsables : une meilleure identification et atténuation des risques dans notre chaîne d'approvisionnement est possible **en notant une plus grande part (75%) de nos fournisseurs.**

Éthique et conduite des affaires : en ligne avec l'objectif précédent, Imerys montrera l'exemple en améliorant sa notation. En obtenant **une note de 70 par Ecovadis**, Imerys s'assure de garder sa position de leader en matière d'ESG dans l'industrie.

*La méthodologie d'évaluation des solutions SustainAgility est un référentiel d'évaluation qui répond au cadre défini par le World Business Council for Sustainable Development (WBCSD)

***Une « Solution SustainAgility » est un produit dans une application classée dans les deux catégories les plus exigeantes du référentiel d'évaluation des Solutions SustainAgility.

Nouveaux objectifs ESG à moyen terme 2025 : Préserver notre planète

4. Renforcer nos engagements pour préserver notre planète

Sujet	Objectif du Groupe	Perf 2022	Objectif 2022	Objectif 2025
Gestion Environnementale 				
Gestion environnementale	Réduire les impacts environnementaux à travers les audits des sites menés sur base d'une matrice de maturité environnementale*	NOUVEAU	-	100 %
Gestion des Ressources Naturelles	Améliorer la gestion de l'eau en s'assurant que les sites les plus importants** suivent les nouvelles exigences de reporting.	NOUVEAU	-	100 %
	Améliorer l'utilisation des ressources minérales en s'assurant que les sites (par quantité de déchets en volume) suivent les nouvelles exigences de reporting	NOUVEAU	-	80 %
Biodiversité et réhabilitation des sites	Réduire l'impact sur la biodiversité en suivant nos engagement act4nature et en conduisant des audits de biodiversité sur nos sites prioritaires	NOUVEAU	-	20
Changement climatique 				
Scope 1 & 2	Réduire les émissions de gaz à effet de serre sur le scope 1 & 2 de 42% par rapport à 2021, en ligne avec la trajectoire 1,5°C	NOUVEAU	-	-42 %
Scope 3	Impliquer nos fournisseurs (par dépense) à avoir des objectifs SBTi.	49 %	71 %	-

Moteurs de la stratégie du Groupe

Gestion environnementale : il est primordial de continuer à **consolider son expertise et renforcer la gestion environnementale**. Toutes nos opérations seront auditées régulièrement pour **s'assurer de leur progrès par rapport aux meilleurs standards**.

Gestion des Ressources Naturelles : **l'implémentation d'un nouveau reporting concernant l'eau et les matières premières** sur les sites identifiés à risque **améliorera significativement la gestion des ressources** sur le long terme et va contribuer à la circularité au sein du Groupe.

Biodiversité : pour **atténuer l'exposition à des risques** significatifs concernant la biodiversité dans certains pays, le Groupe continuera ses efforts avec act4nature et **lancera des audits de biodiversité afin d'évaluer ceux-ci et anticiper les actions d'atténuation de ces risques**.

Changement climatique : un nouvel objectif en ligne avec la trajectoire 1,5°C permettra à Imerys d'être aligné **avec la prochaine réglementation européenne**. Le nouvel objectif permettra également de **soutenir la réputation du Groupe et le verdissement de son offre**.

*Selon les protocoles Imerys et mesurée par la matrice de maturité environnementale

**Les sites majeurs font références à des prélèvements > 1 M m3 ou situés dans des zones de stress hydrique.

Glossaire

Indicateurs alternatifs de performance	Définitions et rapprochement avec les indicateurs IFRS
Croissance à périmètre et changes comparables (aussi nommée croissance à PCC, croissance organique ou croissance interne)	<p>La croissance à périmètre et changes comparables est calculée en excluant les impacts des variations des taux de change ainsi que les acquisitions et les cessions (effet de périmètre).</p> <p>Le retraitement de l'effet change consiste à calculer aux taux de change de l'année en cours les agrégats de l'année précédente. L'impact des instruments de change qualifiés d'instruments de couverture est pris en compte dans les données courantes.</p> <p>Le retraitement de périmètre des entités entrantes consiste :</p> <ul style="list-style-type: none"> • pour les entrées de périmètre de l'année en cours à retrancher la contribution de l'acquisition des agrégats de l'année en cours ; • pour les entrées de périmètre de l'année précédente, à retrancher la contribution de l'acquisition du 1er janvier de l'année en cours jusqu'au dernier jour du mois de l'année en cours où a été réalisée l'acquisition l'année précédente. <p>Le retraitement des entités sortantes consiste :</p> <ul style="list-style-type: none"> • pour les sorties de périmètre de l'année en cours, à retrancher les contributions de l'entité sortie aux agrégats de l'année précédente à compter du 1er jour du mois de cession ; • pour les sorties de périmètre de l'année précédente, à retrancher les contributions de l'entité sortie aux agrégats de l'année précédente.
Effet Volume	L'effet Volume correspond à la somme de la variation des volumes de ventes de chaque division entre l'année en cours et l'année précédente, valorisée au prix moyen de vente de l'année précédente.
Effet Prix-mix (ou effet prix)	L'effet Prix correspond à la somme de la variation des prix moyens par famille de produits de chaque division entre l'année en cours et l'année précédente, appliquée aux volumes de l'année en cours.
Résultat opérationnel courant	Le résultat opérationnel courant correspond au résultat opérationnel avant autres produits et charges opérationnels (résultat des prises ou pertes de contrôle et autres éléments non récurrents).
Résultat courant net	Le Résultat courant net correspond au résultat net part du Groupe, avant autres produits et charges opérationnels nets (résultat des prises ou pertes de contrôle et autres éléments non récurrents, nets d'impôt) et le résultat net des activités abandonnées.
EBITDA courant	L'EBITDA courant est calculé à partir du résultat opérationnel courant en retraitant les amortissements et pertes de valeur d'exploitation, la variation nette des provisions d'exploitation, la quote-part des résultats nets et incluant les dividendes reçus des coentreprises et entreprises associées.
Cash-flow opérationnel courant net	EBITDA courant après impôt notionnel sur le résultat opérationnel courant, ajusté des variations du besoin en fonds de roulement opérationnel et des produits des actifs incorporels et corporels cédés.
Cash-flow libre opérationnel courant net	EBITDA courant après impôt notionnel sur le résultat opérationnel courant, ajusté des variations du besoin en fonds de roulement opérationnel, des produits des actifs incorporels et corporels cédés, des dépenses en immobilisations incorporelles et corporelles et de la variation des droits d'utilisation.
Dettes financières nettes	La dette financière nette correspond à la différence entre passifs financiers (emprunts, dettes financières, et passifs IFRS 16) et la trésorerie et équivalents de trésorerie.
Taux d'impôt notionnel	Taux d'impôt notionnel sur le résultat courant

Merci de votre attention

Pour plus d'information : www.imerys.com
Ou sur les réseaux sociaux :

 @imerys

 www.linkedin.com/company/imerys/

 www.facebook.com/imerysgroup/