

Résultats annuels 2023

22 février 2024

Alessandro Dazza – Directeur général

Sébastien Rouge – Directeur financier

Des informations plus complètes sur Imerys peuvent être obtenues sur son site Internet (www.imerys.com), rubrique Information Réglementée, notamment dans son Document de Référence déposé auprès de l'Autorité des Marchés Financiers le 22 mars 2023 sous le numéro No D.23-0127. Imerys attire l'attention des investisseurs sur le chapitre 4 "Facteurs de risques et Contrôle Interne" de son Document de Référence.

Le présent document contient des prévisions et des informations prospectives. Les investisseurs sont alertés sur le fait que ces prévisions et informations prospectives sont soumises à de nombreux risques et incertitudes (difficilement prévisibles et généralement en dehors du contrôle d'Imerys), qui peuvent impliquer que les résultats et développements effectivement réalisés diffèrent significativement de ceux qui sont exprimés ou induits.

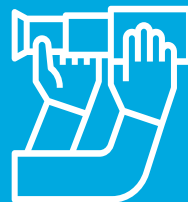
Crédits photographiques : Photothèque Imerys, Droits Réservés, xxx.



Faits marquants



**Résultats
financiers**



Conclusion



Faits marquants



Financial Results



Conclusion

Exercice 2023 : Faits marquants⁽¹⁾

Chiffre d'affaires	EBITDA courant en ligne avec la prévision ⁽²⁾	Génération substantielle de trésorerie	Proposition de dividende
3 794 M€	633 M€	288 M€⁽³⁾	1,35 € par action
- Chiffre d'affaires en baisse de 9 % à taux de change et périmètre constants par rapport une base de comparaison élevée en 2022 (+ 12,5 %) - Volumes de ventes impactés par la faiblesse de la demande sur les marchés finaux (construction résidentielle, industrie et papier) - Hausse des prix de 2,6 % sur l'ensemble de l'année, mais ralentissement au T4 (- 4,4 %) compte tenu de la fin des surcharges tarifaires	- EBITDA courant à 633 € en ligne avec la prévision, malgré la baisse du chiffre d'affaires - Marge solide à 16,7 %, stable par rapport à 2022, grâce à une forte baisse des coûts - EBITDA courant du T4 2023 à 152 M€, en ligne avec le T4 2022	- Génération élevée de trésorerie à 288 M€, grâce notamment à une gestion efficace du besoin en fond de roulement - Réduction significative de besoin en fonds de roulement opérationnel (86 M€), notamment des stocks - Hausse des investissements stratégiques (97 M€ contre 85 M€ en 2022) pour soutenir la croissance future - Baisse d'environ 30 M€ des autres investissements, reflétant le bon niveau des sites d'exploitation	- Résultat net courant des activités poursuivies à 245 M€ (-14% par rapport à l'exercice précédent) - Proposition d'un dividende en numéraire de 1,35 € par action (contre un dividende ordinaire de 1,50 € par action versé en 2023) - Dividende en ligne avec le taux de distribution moyen historique

(1) Conformément à la norme IFRS 5, HTS est comptabilisée en tant qu'activité abandonnée et incluse dans le « Résultat net des activités abandonnées » (ses produits, ses charges et ses bénéfices avant impôts ne sont pas présentés dans le compte de résultat consolidé).

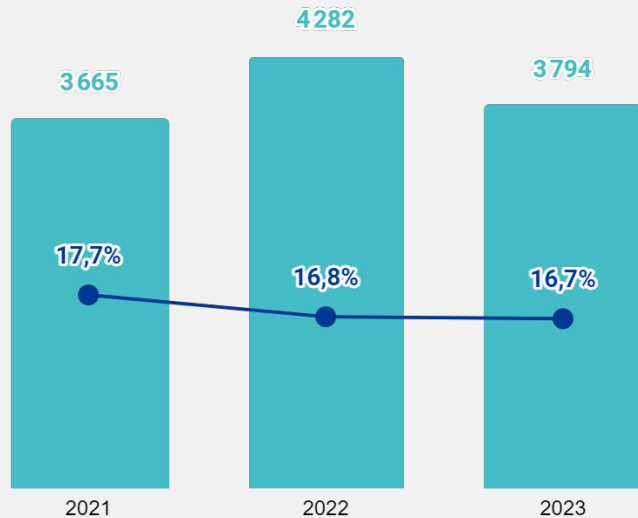
(2) Prévision annoncée le 27 juillet 2023 : EBITDA courant de l'exercice 2023 compris entre 630 M€ et 650 M€

(3) Cash-flow libre opérationnel courant net avant investissements stratégiques, dont 6 M€ pour les activités non poursuivies

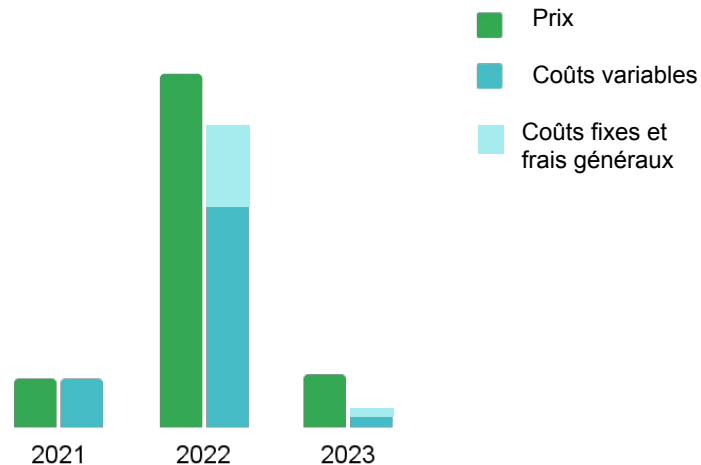
Remarque : La définition des indicateurs alternatifs de performance est donnée dans le glossaire en annexe

Marge d'EBITDA courant résiliente sur les 3 dernières années

Chiffre d'affaires (M€) et marge d'EBITDA courant (%)

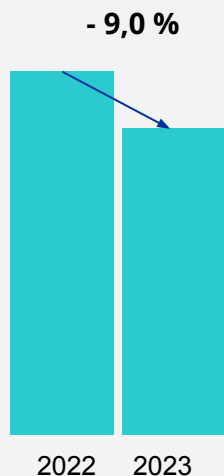


- Stabilité de la marge d'EBITDA courant malgré la baisse des volumes, reflétant la solidité du modèle d'affaires
- Les prix sont ajustés pour tenir compte de l'évolution des coûts variables et d'autres effets inflationnistes



Les actions engagées pour réduire les coûts se traduisent par 126 M€ d'économies, soit 3,3% des coûts du Groupe en 2023

Evolution des coûts

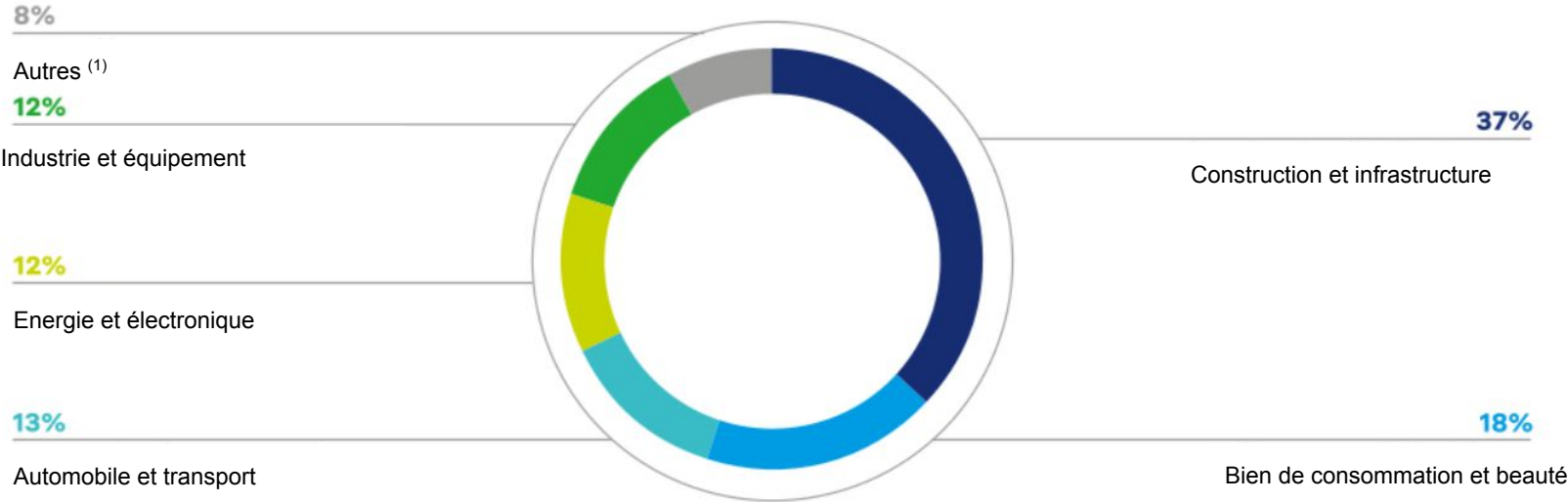


Composants clés

- ▲ **Inflation: + 2,8 %**
- ▼ Volume - 4,7 %
- ▼ FX : - 2,2 %
- ▼ Périmètre : - 0,7 %
- ▼ Autres : - 0,8 %
- ▼ **Actions de réduction des coûts : - 3,3 %**

- **Les mesures de réduction des coûts** ont permis de réaliser 126 millions d'euros d'économies (3,3 % des coûts totaux), ce qui a plus que compensé l'inflation globale (2,8 %)
- Les programmes couvraient tous les domaines de l'entreprise : les achats, l'efficacité opérationnelle des usines, l'ajustement des capacités de production, les frais généraux et les dépenses discrétionnaires

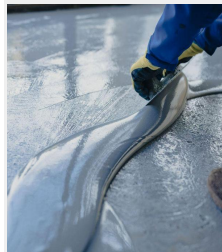
Marchés finaux d'Imerys



Source: Estimations d'Imerys
(1) Y compris le papier faisant l'objet d'un examen stratégique

Tendances des marchés finaux au T4 2023 (1/3)

Construction



Construction⁽¹⁾

	T2-23 vs. T2-22	T3-23 vs. T3-22	T4-23 vs T4-22
Europe	+ 1 %	+ 1 %	+ 1 %
Am. du Nord	+ 0 %	+ 6 %	+ 6 %
Asie ⁽³⁾	+ 7 %	+ 7 %	+ 6 %
Monde	+ 4 %	+ 5 %	+ 5 %

- **Tendance à la hausse des infrastructures et du secteur non résidentiel**
- **La construction résidentielle a été durement touchée** par la hausse des taux d'intérêt et le resserrement du crédit en Europe et en Amérique
- **Mises en chantier de logements aux États-Unis** : -3 % aux T3 et T4 et -9 % en 2023⁴
- **Tendance similaire en Europe** : -1,1% pour les mises en chantier au T4. Sur 12 mois glissants à fin septembre 2023 : -9 % pour les permis de construire résidentiels
- La **Chine** affiche des chiffres positifs malgré des **promoteurs immobiliers toujours en difficulté**

Biens de consommation



Consommation des ménages⁽²⁾

	T2-23 vs. T2-22	T3-23 vs. T3-22	T4-23 vs T4-22
Europe	+ 0 %	+ 0 %	+ 1 %
Am. du Nord	+ 2 %	+ 2 %	+ 3 %
Asie ⁽³⁾	+ 5 %	+ 5 %	+ 5 %
Monde	+ 3 %	+ 3 %	+ 4 %

- **Niveau élevé de consommation des ménages aux États-Unis**, tirée par un marché de l'emploi dynamique
- **Elle stagne en Europe** en raison d'une inflation élevée
- Poursuite du rebond en Chine après les restrictions liées au Covid-19

Source: (1) Oxford Economics ; (2) Oxford Economics (3) incluant la Chine ; (4) Eurostat US Department of Housing

Tendances des marchés finaux au T4 2023 (2/3)

Automobile



Production de véhicules légers ⁽¹⁾

	T2-23 vs. T2-22	T3-23 vs. T3-22	T4-23 vs T4-22
Europe	+ 17 %	+ 4 %	+ 4 %
Am. du Nord	+ 15 %	+ 8 %	+ 4 %
Asie ⁽³⁾	+ 19 %	+ 4 %	+ 10 %
Monde	+ 17 %	+ 5 %	+ 8 %

- **Bon niveau d'activité au T4 dans toutes les zones géographiques, dans la continuité du T3**
- **En Europe, le carnet de commandes se dégarrit**, du fait de l'affaiblissement de consommation en raison des prix élevés et du resserrement du crédit. Dans l'ensemble, les ventes restent nettement inférieures aux niveaux pré-Covid (-14%)
- En Amérique du Nord, perspectives en demi-teinte

Énergie et électronique



Énergie, électronique grand public et véhicules électriques ⁽²⁾

	T2-23 vs. T2-22	T3-23 vs. T3-22	T4-23 vs T4-22
Europe	+ 9 %	+ 5 %	- 1 %
Am. du Nord	+ 15 %	+ 7 %	+ 1 %
Asie ⁽³⁾	+ 15 %	+ 6 %	+ 8 %
Monde	+ 13 %	+ 6 %	+ 6 %

- **Energie** : la faible activité industrielle en Europe et en Amérique du Nord pèse sur la consommation d'énergie actuelle et à venir
- **Électronique** : la zone Asie-Pacifique se redresse, les économies occidentales souffrent du contexte inflationniste
- **Véhicules électriques** : +22 % au T4 principalement porté par un marché chinois dynamique, soutenu par les exportations. Stagnation en Europe et croissance limitée aux Etats-Unis

Sources (1) IHS ; (2) IHS, Oxford Economics, estimation Imerys ; (3) incluant la Chine

Tendances des marchés finaux au T4 2023 (3/3)

Industrie & Equipement



Production industrielle⁽¹⁾

	T2-23 vs. T2-22	T3-23 vs. T3-22	T4-23 vs T4-22
Europe	- 1 %	- 2 %	- 2 %
Am. du Nord	+ 0 %	+ 0 %	- 0 %
Asie ⁽⁴⁾	+ 2 %	+ 2 %	+ 2 %
Monde	+ 1 %	+ 1 %	+ 2 %

- **Ralentissement industriel important en Europe, entrée en récession.**
Une reprise, bien que modeste, est attendue en 2024, bénéficiant potentiellement d'un assouplissement progressif de la politique monétaire
- **Affaiblissement de l'activité industrielle aux Etats-Unis**, plus résiliente qu'en Europe, profitant de la dépense publique et de la stabilité des prix de l'énergie
- **L'activité industrielle bénéficiera des plans de relance en Chine** qui apporteront un certain soutien au secteur manufacturier

Papier pour impression



Production de papier⁽²⁾

	T2-23 vs. T2-22	T3-23 vs. T3-22	T4-23 vs T4-22
Europe	- 33 %	- 26 %	- 10 %
USA	- 29 %	- 25 %	- 13 %
Inde	+ 0 %	+ 0 %	+ 0 %

Sidérurgie



Production d'acier⁽³⁾

	T2-23 vs. T2-22	T3-23 vs. T3-22	T4-23 vs T4-22
Europe	- 11 %	- 5 %	- 10 %
North Am.	- 2 %	+ 1 %	- 1 %
China	- 3 %	+ 2 %	- 1 %

Source: (1) Oxford Economics (2) RISI (3) Wood Mackenzie (4) Incluant la Chine

2024 : une année charnière pour les projets lithium

Projet EMILI (France)



- 34 kT par an de production d'hydroxyde de lithium
- Durée de vie potentielle de l'exploitation d'au moins 25 ans
- Capable d'équiper 700 000 véhicules/an
- Représentant potentiellement 14 % de l'approvisionnement futur en lithium en Europe

Étapes déjà franchies

- Attractivité du gisement (taille, concentration, structure) confirmée par les campagnes de forage successives
- Technologie testée à l'échelle du laboratoire avec plusieurs centaines de kg de lithium de qualité batterie produits
- Choix de l'emplacement des sites

Prochaines étapes pour 2024

- Début du « débat public » en T2 et le rapport doit être publié au T3
- L'étude de préfaisabilité doit être terminée avant la fin de l'année
- Lancement de la construction d'une usine pilote industrielle dès l'obtention des permis nécessaires

Imerys British Lithium (Royaume-Uni)



- Coentreprise créée en juin 2023
- 21 kT par an de production de carbonate de lithium
- Durée de vie potentielle de la mine d'au moins 30 ans
- Représentant potentiellement 8 % de l'approvisionnement futur en lithium en Europe

Étapes déjà franchies

- Ressources présumées et concentration jugées attrayantes
- Carbonate de lithium de qualité batterie produit dans le laboratoire pilote
- Intégration dans Imerys

Prochaines étapes pour 2024

- La campagne de forage continuera d'accroître le niveau de précision sur la taille et la concentration du gisement
- Optimisations des procédés dans le cadre de la phase d'étude de préfaisabilité en cours

Plus de 50 nouvelles solutions minérales lancées en 2023



Solutions pour la transition énergétique

- Porte charges en céramique (cordiérite) européenne pour les fabricants de batteries lithium-ion
- Talc et mica hautement délamminés (HAR) : de nouvelles solutions techniques pour les applications automobiles haut de gamme (en particulier pour les véhicules électriques)



Construction durable

- Nouveaux métakaolins pour la production de béton à faible teneur en carbone
- Le talc et la wollastonite comme additifs minéraux naturels pour la décarbonation de l'industrie du verre et de la céramique
- Carbonate de calcium ultrafin pour améliorer les performances des polymères dans les applications résidentielles



Solutions naturelles pour les biens de consommation

- Les filtres à diatomite et perlite aident à éliminer différents contaminants dans le diesel renouvelable (marché en pleine croissance aux États-Unis)
- L'utilisation de la zéolite pour l'élimination des micropolluants dans le traitement des eaux usées

78% des nouveaux produits lancés en 2023 « Solutions SustainAgility™ »*

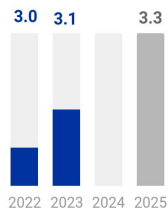
* Basé sur le cadre d'évaluation des solutions SustainAgility. Une « solution SustainAgility » est un produit d'une application qui a obtenu un score dans les deux catégories les plus élevées des quatre catégories possibles.

A Fin 2023, nous sommes en ligne avec nos objectifs ESG à moyen terme

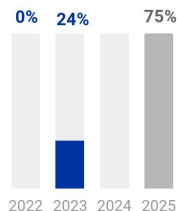
VALORISER nos équipes

Sécurité & Santé

Maturité de la culture de sûreté*

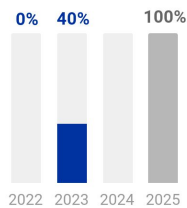


Taux d'achèvement du plan d'action pour la santé



Capital humain

Indice Imerys Diversité, équité et inclusion*



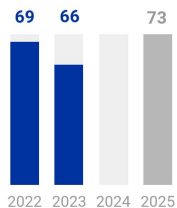
Indicateurs de performance inclus dans l'indice

- ☐ Les femmes dans les équipes de direction
- ☐ Les femmes dans un rôle MEP
- ☐ Les salariés MEP sans écart significatif de salaire
- ☐ Nationalités sous représentés dans des positions managériales
- ☐ Salariés avec handicap
- ☐ Score sur engagement "Diversité et Inclusion"
- ☐ Équité de ce score

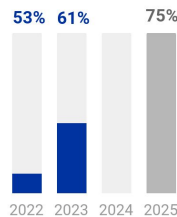
CONSTRUIRE l'avenir avec nos clients

Conduite des affaires

Score EcoVadis du Groupe*

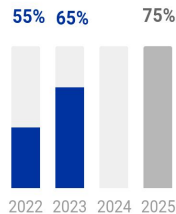


Couverture EcoVadis des fournisseurs

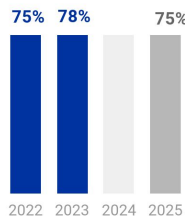


Solutions durables

Cartographie du portefeuille SSA



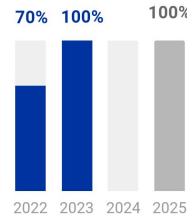
Scores de l'innovation SSA



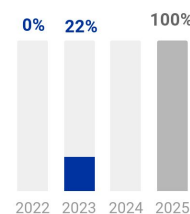
PRESERVER notre planète

Gestion environnementale

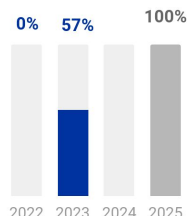
Évaluation de la maturité environnementale*



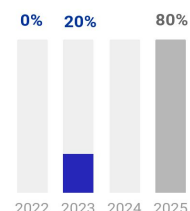
Exigences en matière de reporting sur l'eau*



Audits de la biodiversité

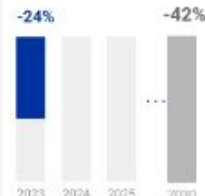


Exigences en matière de déclaration des minéraux*

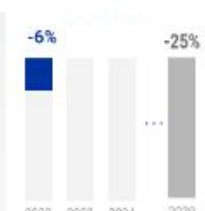


Changement climatique

Réduction des émissions de GES Scope 1 et 2



Réduction des émissions de GES Scope 3



Accélérer la décarbonation en s'alignant sur une trajectoire de 1,5°C

Leviers de décarbonation

- Rendement énergétique
- Changement de combustible et utilisation de la biomasse
- Électrification
- Contrats d'achat d'électricité
- Innovation de procédés



DRIVING AMBITIOUS CORPORATE CLIMATE ACTION

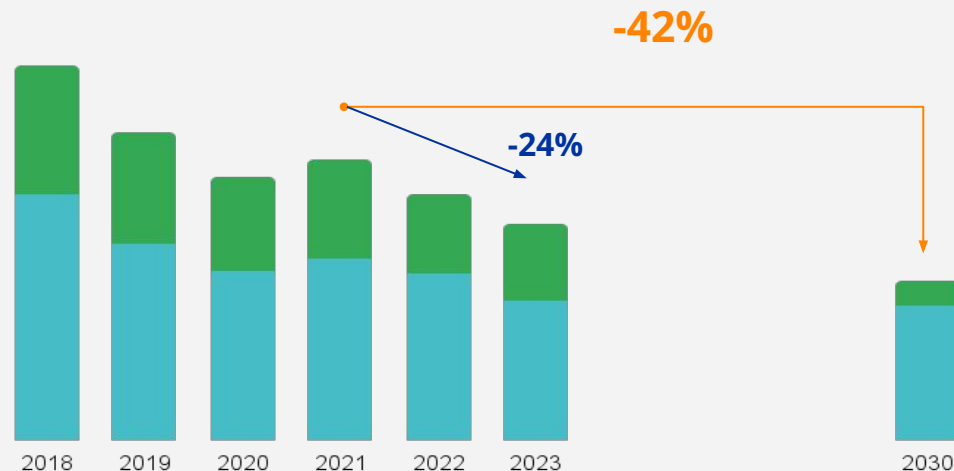
SCIENCE
BASED
TARGETS

FRENCH
BUSINESS
CLIMATE
PLEDGE

Trajectoire alignée sur 1,5 °C*

tCO₂e - scope 1 & 2

Scope 2 Scope 1



* Le nouvel objectif du Groupe, aligné sur une trajectoire de 1,5 °C, a été construit sur la base des critères SBTi les plus récents et a été validé par la SBTi en juillet 2023.



Faits marquants



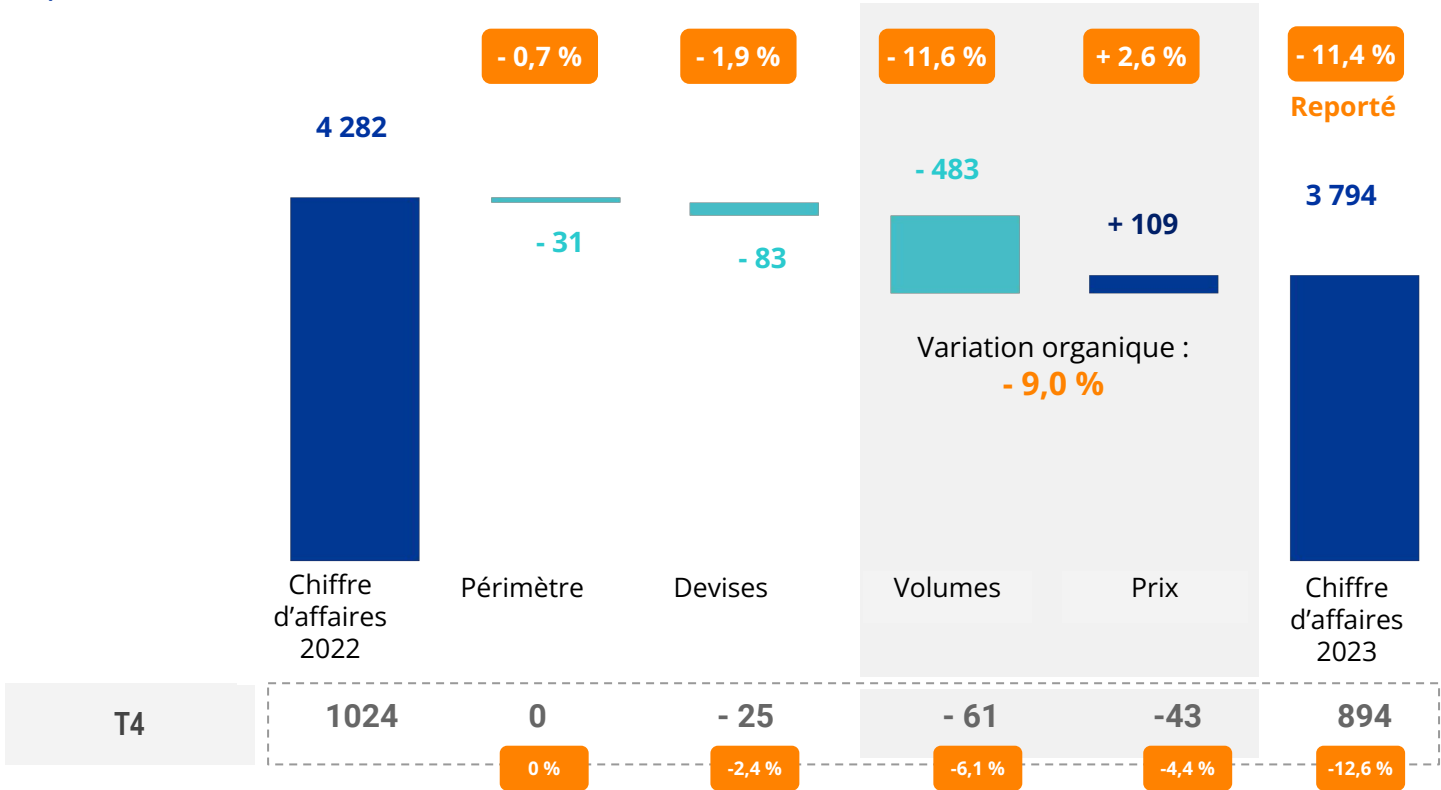
Résultats
financiers



Conclusion

L'impact de la baisse des volumes est limité par des prix positifs

(M€)



Minéraux de performance

T4 2022	T4 2023	Variation organique / T4 2022	(M€) Chiffre d'affaires	2022	2023	Variation organique / 2022
286	246	-10,9 %	PM Amériques	1 188	1 034	- 9,9 %
392	336	- 11,5 %	PM EMEA & APAC	1 608	1 423	- 9,1 %
(46)	(24)	-	Éliminations et autres	(197)	(116)	-
633	559	- 8,5 %	Chiffre d'affaires total	2 600	2 341	- 7,2 %
-	-	-	EBITDA courant	480	374	- 22,1%*
			Marge d'EBITDA courant	18,5 %	16,0 %	-

- Faible demande de solutions minérales dédiées à l'industrie de la construction en Europe et en Amérique
- Les producteurs de papier ont déstocké massivement tout au long de l'année (on estime ce destockage terminé aux États-Unis)
- Faiblesse de la demande des consommateurs en Asie, stagnation en Europe, toujours solide aux États-Unis
- Résilience de la marge d'EBITDA courant à 16,0 % grâce à des actions sur les prix et les coûts compensant en partie la baisse du chiffre d'affaires

(*) Variation publiée

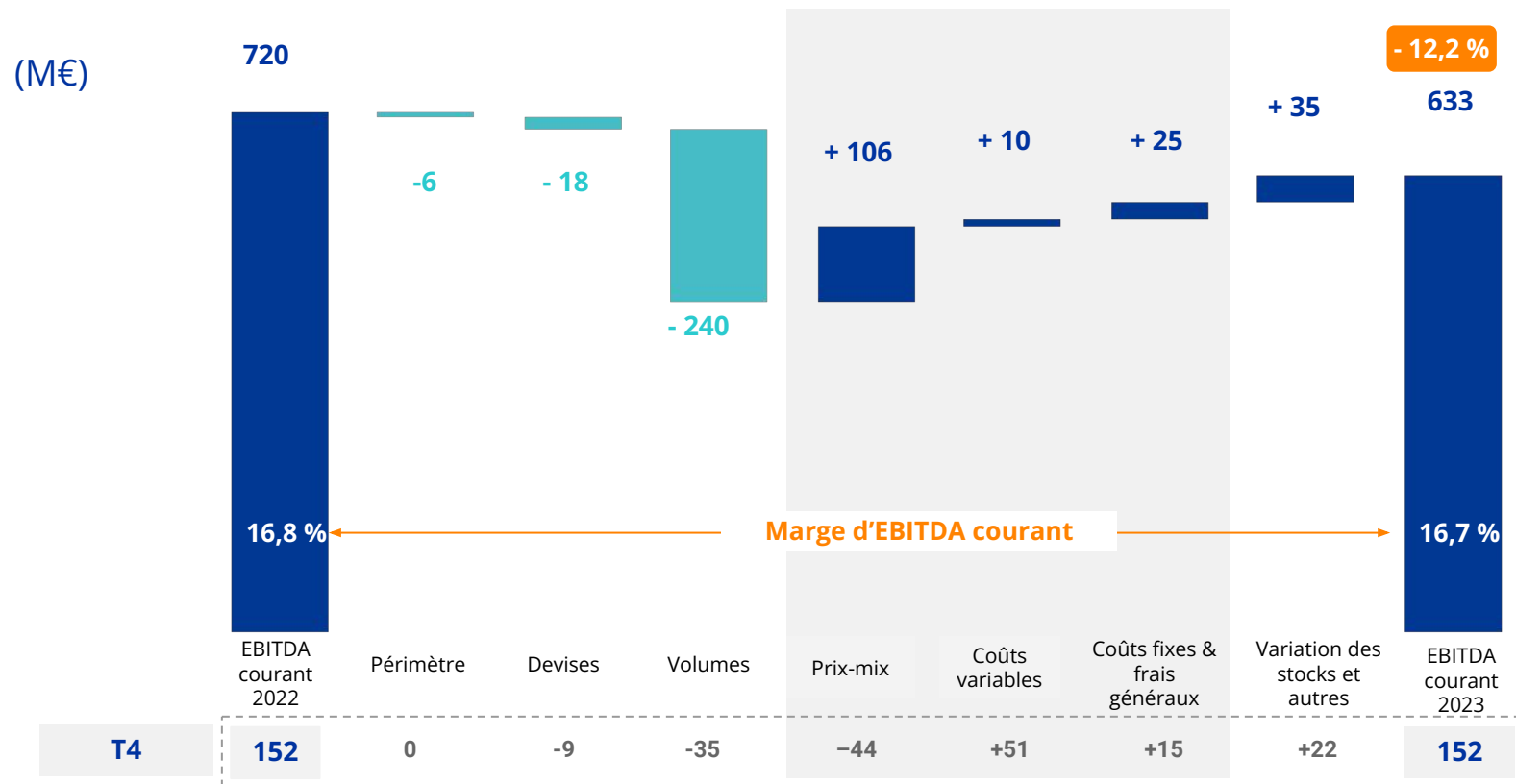
Solutions pour les Réfractaires, les Abrasifs et la Construction

T4 2022	T4 2023	Variation organique / T4 2022	(M€) Chiffre d'affaires	2022	2023	Variation organique / 2022
329	288	- 9,4 %	Réfractaires, Abrasifs, Construction	1 434	1 233	- 11,9 %
-	-	-	Éliminations et autres	-	-	-
329	288	- 9,4 %	Chiffre d'affaires total	1 434	1 233	- 11,9 %
-	-	-	EBITDA courant	208	141	- 32,0 %*
-	-	-	Marge d'EBITDA courant	14,5 %	11,5 %	-

- Volumes impactés par la faiblesse de la production sidérurgique (conséquence de la faiblesse de l'activité de construction) et celle des marchés industriels finaux en Europe, en Asie et, dans une moindre mesure, aux Etats-Unis
- En Europe, concurrence accrue des acteurs asiatiques avantagés par des des coûts énergétiques et logistiques moindres
- Malgré un marché défavorable, les liants spéciaux pour la construction ont maintenu une bonne dynamique grâce à des gains de parts de marché
- EBITDA courant à 141 M€ sous l'effet de la baisse du chiffre d'affaires. Mise en place de mesures d'économies compensant partiellement l'impact du recul des ventes

(*) Variation publiée

EBITDA courant de 633 millions d'euros, en ligne avec la prévision fixée pour 2023(*)



(*) Prévision annoncée le 27 juillet 2023 : EBITDA courant pour l'exercice 2023 compris entre 630 et 650 millions d'euros.

Le résultat net courant des activités poursuivies s'élève à 242 millions d'euros

(€m)	2022	2023	Variation
EBITDA courant	720	633	- 12,2 %
Résultat opérationnel courant	439	365	- 16,9 %
Résultat financier courant	(50)	(38)	-
Impôts courants	(105)	(81)	-
Taux d'imposition courant	26,9 %	24,9 %	-
Intérêts minoritaires	(6)	(3)	-
Résultat net courant des activités poursuivies, part du Groupe	278	242	- 12,8 %
Autres produits et charges d'exploitation, nets, part du Groupe	(105)	(235)	-
Résultat net des activités poursuivies, part du Groupe	173	8	-
Résultat net des activités abandonnées, part du Groupe	64	44	-
Résultat net part du Groupe	237	51	- 78,4 %

- Autres produits et charges opérationnels nets reflétant la dépréciation des actifs desservant le marché papier pour 175 M€
- 44 M€ de résultat net lié aux activités abandonnées inclus dans le résultat net total

Génération importante de Cash Flow Opérationnel Courant soutenue par une gestion efficace du besoin en fonds de roulement

(M€)	2022	2023
EBITDA courant (y compris les activités abandonnées)*	859	640
Augmentation (-)/diminution (+) du fonds de roulement d'exploitation	(233)	86
Impôt notionnel sur le résultat courant d'exploitation	(155)	(96)
Autres	11	9
Cash-flow opérationnel courant (avant dépenses d'investissement)	482	639
Dépenses d'investissement payées	(406)	(390)
<i>dont investissements stratégiques</i>	(85)	(97)
Droit d'utilisation des actifs (IFRS 16)	(56)	(58)
Flux de trésorerie disponible opérationnel courant net	20	191

*Selon les règles IFRS 5, y compris les activités abandonnées



Faits marquants



**Résultats
financiers**



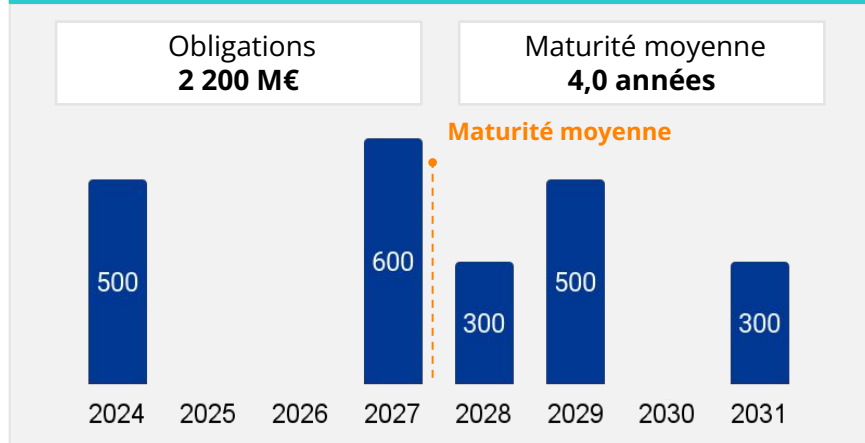
Conclusion

- Après un déstockage sans précédent en 2023, les marchés se sont stabilisés
- La construction, notamment résidentielle, et, dans une moindre mesure, l'automobile devraient rester atones, du fait de la persistance de taux d'intérêt élevés, tandis que d'autres marchés tels que les biens de consommation et les sciences de la vie, l'énergie et l'électronique devraient progresser
- Dans cet environnement économique et géopolitique incertain, Imerys maintiendra une stricte discipline en matière de coûts et privilégiera la croissance grâce à de nouvelles capacités industrielles, des produits innovants et de son exposition à la mobilité verte et à l'énergie durable
- Les facteurs ESG, et plus particulièrement notre engagement à réduire les émissions de GES, continueront d'orienter nos décisions stratégiques

ANNEXES

Forte position de liquidité

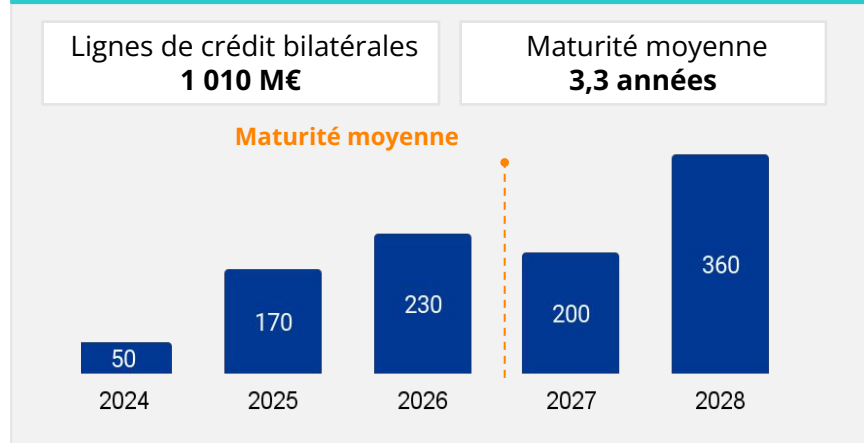
Profil d'échéance des obligations (M€)



Niveau élevé de ressources disponibles :

1 010 M€ de lignes de crédit
1 253 M€ de trésorerie
Au 31 décembre 2023

Profil d'échéance des lignes de crédit bilatérales (M€)



(M€)

	31/12/2022	31/12/2023
Obligations	1 700	2 200
Autres dettes	585	172
Dettes brutes	2 285	2 372
Liquidités	619	1 253
Dettes nettes	1 666	1 118
Taux d'intérêt moyen (brut)	1,5 %	1,2 %

Chiffre d'affaires par trimestre et par segment de reporting

Chiffre d'affaires (en millions d'euros)	PM Amériques		PM EMEA ET APAC		Autres PM		PM	
	2022	2023	2022	2023	2022	2023	2022	2023
Premier trimestre	271	266	376	386	-48	-30	599	622
Deuxième trimestre	305	267	419	361	-45	-32	679	596
Troisième trimestre	327	255	421	339	-59	-30	689	564
Quatrième trimestre	286	246	392	336	-45	-23	633	559
Exercice complet	1 188	1 034	1 608	1 423	-197	-116	2 600	2 341

Chiffre d'affaires (en millions d'euros)	PM		RAC		Autres		Groupe	
	2022	2023	2022	2023	2022	2023	2022	2023
Premier trimestre	599	622	356	319	58	56	1 013	997
Deuxième trimestre	679	596	388	328	62	61	1 129	985
Troisième trimestre	689	564	362	297	65	57	1 116	918
Quatrième trimestre	633	559	329	288	62	47	1 024	894
Exercice complet	2 600	2 341	1 434	1 233	248	221	4 282	3 794

EBITDA courant par trimestre et par segment de reporting

EBITDA courant (en millions d'euros)	PM Amériques		PM EMEA ET APAC		Autres PM		PM	
	2022	2023	2022	2023	2022	2023	2022	2023
Premier semestre	110	83	132	100	-3	3	239	186
Deuxième semestre	118	84	138	102	-15	2	241	188
Exercice complet	228	167	271	202	-18	4	480	374

EBITDA courant (en millions d'euros)	PM		RAC		Autres		Groupe	
	2022	2023	2022	2023	2022	2023	2022	2023
Premier semestre	239	186	127	76	9	69	375	331
Deuxième semestre	241	188	81	66	23	48	345	302
Exercice complet	480	374	208	141	32	118	720	633

Glossaire

Indicateurs alternatifs de performance	Définitions et rapprochement avec les indicateurs IFRS
Croissance à périmètre et changes comparables (aussi nommée croissance à PCC, croissance organique ou croissance interne)	La croissance à périmètre et changes comparables est calculée en excluant les impacts des variations des taux de change ainsi que les acquisitions et les cessions (effet de périmètre). Le retraitement de l'effet change consiste à calculer aux taux de change de l'année en cours les agrégats de l'année précédente. L'impact des instruments de change qualifiés d'instruments de couverture est pris en compte dans les données courantes. Le retraitement de périmètre des entités entrantes consiste : • pour les entrées de périmètre de l'année en cours à retrancher la contribution de l'acquisition des agrégats de l'année en cours ; • pour les entrées de périmètre de l'année précédente, à retrancher la contribution de l'acquisition du 1er janvier de l'année en cours jusqu'au dernier jour du mois de l'année en cours où a été réalisée l'acquisition l'année précédente. Le retraitement des entités sortantes consiste : • pour les sorties de périmètre de l'année en cours, à retrancher les contributions de l'entité sortie aux agrégats de l'année précédente à compter du 1er jour du mois de cession ; • pour les sorties de périmètre de l'année précédente, à retrancher les contributions de l'entité sortie aux agrégats de l'année précédente.
Effet Volume	L'effet Volume correspond à la somme de la variation des volumes de ventes de chaque division entre l'année en cours et l'année précédente, valorisée au prix moyen de vente de l'année précédente.
Effet Prix-mix (ou effet prix)	L'effet Prix correspond à la somme de la variation des prix moyens par famille de produits de chaque division entre l'année en cours et l'année précédente, appliquée aux volumes de l'année en cours.
Résultat opérationnel courant	Le résultat opérationnel courant correspond au résultat opérationnel avant autres produits et charges opérationnels (résultat des prises ou pertes de contrôle et autres éléments non récurrents).
Résultat courant net	Le Résultat courant net correspond au résultat net part du Groupe, avant autres produits et charges opérationnels nets (résultat des prises ou pertes de contrôle et autres éléments non récurrents, nets d'impôt) et le résultat net des activités abandonnées.
EBITDA courant	L'EBITDA courant est calculé à partir du résultat opérationnel courant en retraitant les amortissements et pertes de valeur d'exploitation, la variation nette des provisions d'exploitation, la quote-part des résultats nets et incluant les dividendes reçus des coentreprises et entreprises associées.
Cash-flow opérationnel courant net	EBITDA courant après impôt notional sur le résultat opérationnel courant, ajusté des variations du besoin en fonds de roulement opérationnel et des produits des actifs incorporels et corporels cédés.
Cash-flow libre opérationnel courant net	EBITDA courant après impôt notional sur le résultat opérationnel courant, ajusté des variations du besoin en fonds de roulement opérationnel, des produits des actifs incorporels et corporels cédés, des dépenses en immobilisations incorporelles et corporelles et de la variation des droits d'utilisation.
Dettes financières nettes	La dette financière nette correspond à la différence entre passifs financiers (emprunts, dettes financières, et passifs IFRS 16) et la trésorerie et équivalents de trésorerie.
Taux d'impôt notional	Taux d'impôt notional sur le résultat opérationnel courant

Merci de votre attention

Pour plus d'information : www.imerys.com
Ou sur les réseaux sociaux :



@imerys



www.linkedin.com/company/imerys/



www.facebook.com/imerysgroup/